

招投标中的下浮率是什么意思?很多招投标朋友可能还不是很清楚，为了增进大家的了解，接下来本文将针对这个问题做具体介绍，一起来看看!



下浮率用于投标报价。采用定额投标报价时，投标单位承诺按定额价格下浮一定比率进行结算，这个就是“下浮率”。下浮率往往是承包人在投标时向发包人所作的承诺即在一定基础上在降低一定比例。招标时，根据承诺的下浮率确定合同价格并在结算时以该下浮率确定最终的结算价格。

下浮率百分比的计算方法

- 1、 $(\text{原始价格} - \text{现在价格}) / \text{原始价格} * 100\% = \text{下浮百分比}$ 。
- 2、简单来说，就相当于是在投标方对发标方在报价上的一种优惠折扣。比如：投标报价为200万，投标方自愿或与发标方协商后愿意下浮15%，即以 $200 * (1 - 0.15) = 170$ 万的价格来承包该工程，这里下浮的比率15%即称为下浮率。
- 3、投标报价目标是投标单位以特定的投标经营方式;利用自身的经营条件和优势，通过竞争的手段所力求达到的利益目标。这种利益目标是投标单位经营指导思想的

具体体现，也是投标报价策略的核心要素和选择竞争对策、报价技巧的依据。

4、研究投标报价策略要从分析投标报价目标开始，研究有关竞争对策，恰当使用报价技巧，形成一套完整的投标报价策略，实现中标的目的。