保险买错了，近期困难没资金了，怎么退保能规避自己的损失呢？

大家好，我是小白，从事保险行业这些年，总会遇到一些这那的原因，想要退保的家人朋友，可是啊一退保那个资金损失啊，想想就心痛，所以呢今天就教大家四招，来一起帮助大家减少退保损失。记得提前点赞收藏，万一以后忘了还能找出来看看。

第一招：资金有限，延期缴费

有些家人朋友，并不是真的想退保，只是近期手头资金紧张，没有费用来缴费，于是就想到了退保。如果是这种情况的家人朋友们，可别退啊，一旦退了损失就大了，其实呢，不是只能退保，还可以延期缴费。

保险公司一般都是有60天的缴费宽限期，就是在这个时间段内任意时间交上去，都是可以的。如果60天后还是没有资金，那还有2年的中止期，这期间内一旦有资金可以缴上，都可以申请复效，那保单依旧有效。

当然复效的话，需要重新审核下身体情况，以及缴纳一些利费。

这种方式的好处是
，给自己更充足的思考时间，来重新
考量这份保单的留存，同时，也不会出现因急于退保造成较大损失而后悔的情况。

第二招：避免损失，抓犹豫期

一般保险产品从生效起，都会有15天左右的犹豫期，也可以简单理解为后悔期，如果在15天内后悔了，想要退保了，那么就不会产生任何损失。所以购买保险后，可以好好利用这个犹豫期的时间重新考量一下，是否打算长期购买，一旦有犹豫的，那就抓紧退了先。等以后确定了再买。

第三招：无力支付，减额付清

如果实在是没有资金长期支撑未来保费的，而且也不想产生较大损失的，就可以通过减额付清的形式将保单留下来。

具体什么意思呢，咱来打个比方，假设咱们本来分期花钱买了个奥迪车，交了3-4年费用后啊，后来没钱付了，咱就根
据现在的奥迪二手卖出去，那卖出去的钱再去全款买一辆价格更低的五菱宏光。

减额付清总的来说保障是有的，但保额会降低很多，对比其他3招，损失会大一些。

第四招：销售问题，投诉退保

这点就是如果真的是销售过程中存在一定的问题了，比如业务员恶意引导、或者承诺了保单中没有的利益、又或者未如实填写你的健康情况等等，导致保险理赔出现了问题，或者购买了完全不一致的产品。那可以通过投诉退保的形式，只要证据具足，基本来说是可以全额退保的；如果投诉未果，也可以法院起诉等。

这点就是要综合考虑，毕竟要耗费时间和精力了。

不过个人而言，如果真的遇到此类情况，建议扛起法律武器保护自己。

好啦，关于想退保的四招帮你规避损失的方法，都学会了吗？还有不明白的可以评论区留言哦~

最后，如果这篇文章对你有帮助，记得转发身边重要的人。我是小白，点赞并关注我，富有的路上一起前行！