

只要你拥有了汽车，就一定会购买汽车保险。而汽车保险根据购买方式可以划分为：线上和线下两部分；如果按照投保渠道分的话，分为：4S店或者修理厂投保和保险公司直投（电话和网络）。



除了买新车的人可能面临4S要求店内投保没有选择余地外，老车续保就会面临一个问题：选4S店（修理厂）续保还是保险公司直投？

考虑到大多数人的纠结是4S店和直投，下面我们只分析这二者，修理厂忽略不计入。

二者区别有哪些？



虽然我们投保的保险公司可能都是一家，但你面对的保险顾问是不同的，一个是保险公司的直投销售，一个是4S店的保险客服。

在优惠上面这二者也有一定的区别，直投一般都是给予最大的现金折扣，但偶尔也曾经有过送洗车券，加油券的时候，虽然目前这种优惠几乎很少见了。

而4S店则在现金优惠基础上，还会附带诸如送工时代金券，钣金喷漆代金券或者一块喷漆等对于车型保养维修较为实惠的配搭。

二者的共通点

缴费的方式目前都比较灵活，大多数都支持线上支付，且目前保单都是电子化，可以说缴费完成就可以看到电子保单成型。



对于定损理赔方面，也不要有多顾虑，比如你通过直投上保险，也可以去4S店定损理赔。反之也是一样，同样可以到修理厂修理，只是有点画蛇添足。

二者如何选择？

笔者这几天刚刚完成续保，通过比对，在报价上面，各个保险公司之间有所差异，比如三者险，平安没有50万选项，人保就可以有，但这二者保险价差也是有几根冰棍钱的。

4S店的报价也同样惊喜到我，价格与直投的价格一样，但4S店送了几张工时代金券，如果选择指定保险公司还在工时代金券基础上附赠空调被和玻璃水。

权衡利弊后笔者选了4S店。

作为续保过来人，最近这三四年，我一直选择的是4S店续保，我发现直投这几年的活动力度不够大，赠送的附加产品吸引力不足。

考虑到4S店赠送的礼物，实用性更大，我个人更偏向建议大家4S续保。

不过，也要注意一点，就是保险公司和4S店之间同样是有任务关联的，如果4S店的任务指标与保险公司指标有所差距，4S店想完成任务，不排除是亏钱卖保险。



所以，我的个例不能代表全部品牌和车型，需要一车、一地一议。

但原则是：同价比保险公司大小、同大小保险公司比价低，价格近似情况下比赠品，代金券或者加油券要看使用便利程度和自身需求结合做出选择，切勿盲目冲动续保。

总结：说到底，4S店续保还是直投续保是没有定论的，比价还是最核心问题，毕竟大家的钱都不是大风刮来的！

我是行走的新能源汽车，分享简单实用的购车，用车小知识，期待共同成长，欢迎关注留言或者私信讨论！需要转载内容的请私信联系。