

请问：您的车安装ETC了吗？这段时间，这句话简直就是在大银行上班的朋友们的标准用语。朋友圈里也满是银行朋友的宣传语。这个时候，我只能恨自己车少，不能帮各行朋友们太多的忙。

我领导前几天念叨，下班回家的时候，□□常常在小区里遇见两个当地大银行的员工，□□急匆匆的走过来，□□问她和其他住户，“ETC办了吗”？小区里的保安，□□对银行的工作人员说，□□你们以后不要再找她了，□□她也是银行的呀！听说，□□这家银行的□每名员工□□都是上百张ETC的任务。不管你是什么岗位，干啥的，ETC是大家共同拥有的福利。可见，□□任务之艰巨。□□



可能大家□□有一点想不清楚，□□为什么银行都抢着办理ETC，□□而且还是白送的ETC，□□不用花钱。据我所知，□□银行不但白送ETC，□□还要耗费大量的人力物

力，银行还要白送银行卡，银行主要是因为以下几个原因：

## 第一银行是因为银行要执行国家的方针政策

这些商业银行在交通运输部出台政策以后，银行要去落实银行执行交通部的关于安装ETC的政策。国家是为了满足居民便捷出行的目标，造福于民。这件事是需要有银行来协助办理的。所以，银行会把安装ETC当作一项政治任务，而不是仅仅作为一家商业银行的角度，银行要支持国家的政策，银行要配合交通部，银行把这件事情办好。



## 第二是因为银行想拓展客户，银行争取市场

我们知道，银行安装ETC的时候，银行是要绑定银行卡的，银行很多银行在银行推销ETC的时候，银行绑定的是本行的银行信用卡，银行也就是贷记卡（后来也有银行可以绑定别的行的借记卡）。每安装一台ETC，客户就会银行领取一张信用卡，银行这名客户就成为银行这家银行的客户，银行会银行不定期的使用这张信用卡，银行如果银行配套银行信用卡的优惠政策，银行客户银行时间银行长之后，会成为这家银行的银行忠实客户，

所以，每推销一份ETC银行就会争取到一个客户。

## 银行办理ETC都有哪些成本

银行办理ETC是有成本的，这其中包括ETC本身的成本，还有银行卡的制卡成本，还有银行推销ETC业务的时候，耗费的人力，物力，精力，财力；除此之外，各家银行为吸引客户到他们银行来办理ETC，还出台了好多优惠政策。比如，有的银行加油给优惠券，还有的是积分，各种各样的优惠政策，这对于ETC的申请人来说，就着一个选择，哪家银行的优惠力度大，就可以选择到哪家银行去办理ETC业务。

## 银行推销ETC是三方都受益的好事

银行为了执行国家政策和营销客户，不但挣不到钱，还赔钱，但是这只是暂时的。从长远来看，有三方面的好处

。一是银行为国家做出了贡献。

银行为国家快速推进ETC的安装工作，提高高速公路通行速度，是做出了相当的贡献的；二是银行为自己也争取到了客户。客户除了使用信用卡，还会逐步的使用这家银行的借记卡，通过借记卡来办理业务，带动其他的结算业务的增长。三是咱们这些ETC的使用者，不但高速公路通行的时候方便快捷，还能得到银行的各种优惠，比较实惠。所以，银行推销ETC，好处多多益善。