现在微信加人引流有什么好方法？ - 网创妙策

这个月一直在外地培训，昨天才结束，终于无事一身轻了。

终于有时间发文了，文章有抽奖，记得领取哦。

接触过互联网的老白们应该都知道互联网最重要的资源是就是流量。

拿最基础的公众号来说，5000的阅读量，接一条广告就是五六千。

我有个朋友专门写夜店探秘图鉴的。

包括什么神龙黑桃A，夜店小红牌，蹦迪白富美，蹭卡小姐姐等。

现在平均两万多的阅读，接一条广告2-3万，每个月10万左右收入。

当然，他投入也大，赚的钱都用来蹦迪找素材了。

据他说蹦迪只是为了素材，什么满分不满分的，不懂什么意思。

还有什么小红书，抖音，什么直播带货，社群卖课，都是有流量才有钱赚。

可以说，流量是一切赚钱项目的基础。

流量重要，那引流同样重要。

引流思路

我抽奖的次数还是不少的，加起来应该有几千块钱了。

抽的奖多了，也了解了很多内幕。

高老师是我在一个抽奖群认识的。

高老师是做微商爆粉的，简单来说就是给别人微信加好友。

你想象中的加好友是不是先加群，然后留微信号。

或者去群里加别人好友？高老师不这样。。

高老师让别人主动加自己，利用抽奖。

有一种抽奖是不要钱的：实物抽奖，只需要写上奖品，数量就可以了。

我平常用的都是现金抽奖，发起的时候就交担保金，读者中奖后就可以直接提现了。

而实物抽奖是不需要担保的。

高老师就搞个骚操作：一等奖设置3个，奖品三千元红包或者苹果手机，二等奖几十个，几毛钱红包。

然后备注开奖前需要先加好友，开奖后再加好友取消领奖资格。

然后再用一些诱导性的文案，防止好友开奖后删除，比如定期举报各种赠礼活动。

然后开奖后，一等奖直接拉黑，二等奖心情好了就兑现。

完全没有任何影响，因为没人知道一等奖兑现了没，除了中奖的那几个。

就这样，靠着几十块钱，能涨粉上万，最少也有几千。

同时发起多个抽奖，几个微信号几天加满人，比爆粉神器强多了。

不过我可不干这事啊，我的抽奖都事正儿八经的现金担保，放心抽。

互推

互推这么简单透明的事也充满了内幕。

我公众号经常参与互推，总涨粉量还算客观吧。

不得不说，互推是涨粉的一大利器，很多均阅10万+的大号也经常这样干，比如：半佛仙人。

就是互推的多了，总有人怀歪点子，我就遇到过。

有人找我互推，说是1000+阅读，我让他发公众号看看，他不发。

我就去他朋友圈找了下，发现每篇文一百的阅读。

我当时还傻不愣登的想着，可能朋友圈的号不是他的，还没意识到他想骗人。

后来到晚上了，他把公众号发过来了，同一个号，里面的阅读都变成近一千了，我就呵呵了战劲大佬诚不欺我，果然有人靠刷量互推白嫖流量。

我知道的这个骗人号2月份就已经不更新了，最新的阅读是一二百。

这玩意就是发文，然后刷阅读，先刷到500，同等级互推。

然后刷到1000，找1000的号主互推。

推个几波，至少能带2000粉，号的基础算是打牢了。

虽然这种事不道德，但是给了很多新手快速起号的机会。

混群

涨粉一定要注重热点社群。

之前地摊经济火的时候，我通过贴吧的群码加了几个地摊交流群。

当然我不是为了学习摆地摊的。

我加群之前从网上搜了很多地摊的资料，自己整理了下，搞了个地摊教程文档。

挑选几句关于地摊的有冲力和煽动性的话，发到几十个地摊群。

后面写上私信领取全套教程。

我在贴吧加了大概5个群，然后通过群里的引流链接，反复套娃，总共加了有七八十个群。

那段时间，每个群早晚各发一次，每天都能带来几十个流量。

多混点社群，挑选高质量的群混熟脸，效果立竿见影。