

在商场里开个花店怎么样(淘宝花店有没有推荐的) - 网创妙策

例如，大多数花店会在情人节和母亲节等节日加班。如果他们在购物中心做生意，大多数购物中心都不允许延误工作和加班。这样一来，生产区域就会消失。如果商场的展示区和生产区没有分开，商店的清洁度就会相对较差。中国有两家高端连锁花店。在淘宝花店买花苗真的很容易上当。和你一样，我也遇到过被困的人。我买了23种与之配套的玫瑰花苗。因此，只有3种，它们是普通的粉红色、紫色和黄色。

淘宝花店有没有推荐的？

求花友推荐好的淘宝花店？淘宝花店买花苗真的是很容易上当，我和你一样遇到过被坑的，买了23种包对版的月季花苗，结果只有3种，而且是常见的粉色，紫色黄色三种。买过七八家水草种子没一家是真的，买过六百棵说好是三个品种的无花果树苗，第二年看只有一种，在淘宝买花卉苗木起码买过二十多种，没有几次是完全满意的，也许是我运气不好吧。

吃过这么多次亏也没总结下多少经验，总的来说主要看店铺的信誉度和评价，当然要学判断刷出来的好评。有些天猫店铺也不是全靠谱，但相对来说比信誉度低的淘宝店要好很多。淘宝店经常会在旺季结束后关店，下一个旺季又会重新刷一个店出来骗，特别是在网上购买珍稀高档植物苗，苗木经常要经过一两个月甚至更长时间才能知道结果。

店关了让你找人说理地方都没有。淘宝上卖苗木的江苏沭阳的店铺比较多，沭阳离我很近，我也经常去。沭阳卖苗木的不靠谱的也是最多的。所以购买时注意发货地址，很多发货地址时沭阳的，但店铺却不是沭阳的。有很多二道贩子开网店主要靠低价引人，靠假货次品货赚钱。题主需要的是玫瑰花和月季花，有些珍贵的花色品种并不多见，容易买到假货的主要是指那些比较少见的珍贵品种，普通品种也不值得骗你，当然也有发货时候乱发而不对版的。

在商场里开个花店怎么样？

房租贵不贵，这个没办法直接回答你，你付的房租的本质并不只是你租用的物理空间最大的价值还是这个铺子给你带来多大的人流比如说，你1万一个月的房租，一个月可以进店1000人。那你的人均流量成本就是没人10块钱。你要是找一个街边店铺虽然还能在便宜，可以到5000一个月，但是每个月只能进200人，那你的人均流量成本就是25块钱。

还有你的产品定位，你是想卖高档的花还是便宜的花。其实也取决于你附近的商户，所以你的店里卖的产品跟你的店开在哪里有着很直接的关系。如果你开在一个花卉市场里面，但是你想卖500块钱1000多块钱的花束，也不是不可以，但是还是真的蛮难的。我不太会讲什么市场决定论。但是你要跟你方圆300米的商家去做一个比较上海有家卖豆浆油条的就是专门挑LV爱马仕这些大牌附近开店，他的卖点就是比一般的油条豆浆更贵。

虽然贵，却还有人去排队。但是相比商场里的铺位。街边的独立门店对于花店来说会更方便操作一点，一般商场会有比较严格的管理和开店时间的控制，对于一个经常会加班的一个行业，有个自由的时间还是相对比较好的。例如大多数花店像情人节母亲节这样的节日大多数花店都会加班，如果在商场做店的话，大多数商场是不允许延时下班及加班的。

如果你一开始就打算在商场里开店的话，也一定要跟商场沟通好节日期间的工作安排。我有一位行业内的朋友，他有4家花店，都是在商场里面，每到节日的时候，要先请搬家公司先把自己的所有要用到的花啊工具啊资材啊，给搬到商场的地下停车场里面，在地下停车场里包一晚上花，然后早上商场开门，在把所有东西在搬回去。每次他说这件事情的时候，我感觉他都想抽自己的耳光子。