

文/陈元琪

镇上有两家药店，一家叫延年堂，一家叫益寿药房。两家药店的规模差不多，但生意却不一样，买药的人往往喜欢光顾益寿药房。

日复一日，延年堂的柯老板看在眼里急在心上，常常站在店门口皱着眉头转悠。他心想，延年堂的店面比益寿药房大，市口也好，为什么生意不如益寿药房呢？尽管想了不少促销和增加效益的办法，但总无济于事。

柯老板得知城里人民医院的梁医师退休了，梁医师是精通内科外科的全科医师，治愈了不少疑难杂症，颇有名气，口碑也很好。他想，把梁医师请来坐堂，店里肯定能改变经营状况，虽然增加了开支，但有了这棵摇钱树，花这点血本值得。梁医师见柯老板执意聘请，便答应了，柯老板好不高兴。

梁医师上班前一天，柯老板请广告公司做了一块宣传梁医师的漂亮宣传牌，放在店门前醒目的地方，对梁医师的高度评价不溢美之词。

第二天，梁医师如约准时上班，看到宣传牌笑道：“柯老板过奖了，一个医师的医德和医技如何，病员自有评论，大可不必花钱做这块宣传牌。”

柯老板恭维地给梁医师沏茶：“梁医师，舆论宣传很重要，花这点钱算不了什么。有了你这块金字招牌，店里的经营情况肯定会越来越好。”“柯老板放心，我会尽心尽力的。”

听了梁医师这句话，柯老板像吃了定心丸，连连点头，乐得眉开眼笑。

梁医师来坐堂后，不少病人前来问病买药，延年堂的生意有了转机。柯老板的眉头舒展了，心中暗自高兴，请梁医师来坐堂这一招用对了。

梁医师老少无欺，给前来就诊的人望闻问切、测体温、量血压、听心律、开处方。病情重的人，他从不开点药让病人吃着试试，而是建议先到城里医院去通过仪器进一步检查确诊。对一些仅是来量血压不买药的人，他也一视同仁，热情接待。

一个多月下来，店里的营业额比过去有所增加，但不如柯老板所预想的那样。柯老板不禁纳闷起来，背地里问营业员和收银员是什么原因。营业员说，梁医师开药的剂量不大，贵重药品用得也不是很多，也很少向病人推荐保健品。

柯老板心想，梁医师只懂医道，不懂经营之道，便对梁医师说：“如今人们的生活条件好了，非常注重身体，生了病不惜乎多花几个钱。你让他多用点好药、保健品

不成问题，何必为他们节约呢？”

梁医师听出柯老板话中的弦外之音，对柯老板道：“各行各业都得讲道德守规矩，我是一个医师，必须恪守医德。”接着，梁医师讲出自己给病人看病和用药的原则，该用的药则用，不该用的药不用，用什么药、剂量多少因病情而定，决不随意乱开处方，也不会小病大治。给病人多开药，用不必要的贵重药品、保健品，这不仅让病人花冤枉钱、增加经济负担，也无形中浪费了药物资源。

听了梁医师的一番话，柯老板瞠目结舌。“经营者追求盈利没错，但必须生财有道。你如果觉得我在这里坐堂不合心意，可另请高明。”柯老板听了梁医师的一席话，愣住了。

“我告诉你，你要想把这药店经营好，必须治好心病，我给你开味‘药’。”梁医师说着，在处方笺上端正地写上“诚实”二字。

此后，梁医师的身影仍出现在延年堂里，来看病买药的人越来越多，总是满意而归。

【“浣花溪”文学栏目征稿启事】

欢迎投来散文（含游记）、小小说等纯文学作品，诗歌因系编辑部自行组稿，不在征稿范围内。字数原则上不超过1500字，标题注明“散文”或“游记”或“小小说”。作品须为原创首发、独家向“浣花溪”专栏投稿，禁止抄袭、一稿多投，更禁止将已公开发表的作品投过来。作者可以将自我简介、照片附加在稿件中。邮件中不要用附件，直接将文字发过来即可。在封面新闻发表的部分作品会被华西都市报《宽窄巷》副刊选用。作者信息包括银行卡户名、开户行及网点的详细准确信息、卡号、身份证号码、电话号码。投稿邮箱：huaxifukan@qq.com。

【如果您有新闻线索，欢迎向我们报料，一经采纳有费用酬谢。报料微信关注：ihxdsb，报料QQ：3386405712】