

刚开始准备逾期的时候，我总是各种焦虑，担心征信不好，担心征信影响以后的生活，担心亲戚朋友家人知道了会怎么看待自己！

之所以一直不愿意逾期，也就是一直都是这些事情在支撑着我往前走，总的来看就是一个词，担惊受怕！

也是基于此，我是被迫逾期，也是有准备的逾期，算是未雨绸缪吧，很多时候我总是因为自卑的问题导致我对自己的未雨绸缪总是不是那么有信心，也不知道到底是什么在影响我。

如今看来自我觉得，像我这样的人看清本质问题，去做未雨绸缪才会心里有一种踏实感，才会无所畏惧的！

本来刚开始出社会的时候我就是那种有勇无谋的人，这些年我一直在努力让自己变成有勇有谋的，没想到又到了无勇谋不足！

在我最后准备逾期的时候，我做好了一切准备，我推演了以后要面临的问题，比如催收的问题，收入问题，生活问题，家庭问题，收支平衡问题！

那个时候我也知道开源节流是很重要的，体会并不深，那个时期最焦虑的是协商不下来，原因是看了很多关于协商的应对策略，也不知道那个可靠可信，只能一点点的琢磨。

有时候看到这方面的直播，视频内容会有共鸣，除了共鸣就是焦虑，并不能让我找到解决方案，所以，在没有协商下来之前，我总是以为协商占比很重要，整天让我愁的睡不好，吃不好，这可怎么办呢！

那个时候我也看到了有些人说提高收入才是重点，协商不是最重要的，可是在自己处在那个场景里的时候，特别想通过协商暂时消停这一切的我，让我还是觉得协商

最重要！

关于协商的问题，有些做这个业务的人基于利益的诉求，总是给你制造很多焦虑不安，比较厉害的就是迎合你的想法，和你产生共鸣，然后夹带私货，这也是可以理解，都是为了生活嘛！

不过，这些事情一直都在左右摇摆着我，影响着我的决定，也许是我太较真了，太固执了吧，如今看来，我觉得我幸好坚持了下来！

以前总是有人说我这个人爱抬杠，较真，固执，其实仔细想想他说的不对，我自己到底在追求什么，我心的感受越来越强烈了，只是有很多时候表现的形式让一些觉得是较真而已，其实自己的事情自己还是自己清楚，也许这就是孤独吧！

如今我的所有债务基本协商完了，现在就是专心赚钱就行了，每个月固定的还，每个月还一点就感觉离上岸近了一点！

我今天看了一下自己还款记录，自从协商好以后有半年了，这半年的时间里，那种对催收的担心，协商的焦虑已经消失了，现在才发现协商就是几天的事情，也就是几个电话沟通的问题，挣钱确实几年的事情，甚至是一辈子的事，活着就是生存，生存就需要衣食住行啊，这一切都少不了钱！

协商好以后，心就定下了，想一切事情都清晰明了，不再受焦虑不安的困扰，协商还是有很多好处的，前提是要有稳定的收入，要不然真的很难，要有未雨绸缪的方案，要有根据自己实际情况出发的基点，不要再有任何幻想和不切实际的想法了！

最后希望所有的负责人都可以还清债务，好好生活，人生在世没有多少年，除掉迷茫时期，除掉犯错的时期，除了工作生活时期，属于自己的生活很短暂的，而是是不可再生资源，也只有一次，要好好珍惜，要好好体会你的一切遭遇！