

一笔完整的外贸生意是如何做成的？关于外贸业务全流程，相信很多外贸新人现在还是云里雾里。

今天小编就为大家梳理一些外贸出口流程的入门知识，提供最详细的外贸流程，方便大家对外贸理解得更加透彻，这样在做业务的过程中，才能够更好地统筹安排，把控各个环节。

询盘

即从 B2B、Google、Facebook、展会、老客户等途径得到的询盘，询盘的内容可涉及：价格、规格、品质、数量、包装、装运以及索取样品等，而多数只是询问价格，也可称之为询价。

报价

在国际贸易的过程中，最先的步骤是产品报价。报价内容主要有：产品的质量等级、产品的规格型号、产品是否有特殊包装要求、所购产品量的多少、交货期的要求、产品的运输方式、产品的材质等。

常用的报价有：FOB 船上交货、CNF 成本加运费、CIF 成本、保险费加运费等形式。

签订合同

在国际贸易中，买卖合同没有固定的形式。

一般有正式的合同书，也有确认书、协议书、备忘录、订单、委托订购单等等。除非一方声明“以签约为准”，以上的这些都可以认为是合同。

付款方式

比较常用的国际付款方式有三种，即信用证（L/C）、电汇（T/T）和直接付款。

信用证付款方式

信用证分为光票信用证和跟单信用证两类。跟单信用证是指附有指定单据的信用证，不附任何单据的信用证称光票信用证。简单地说，信用证是保证出口商收回货款的文件。

TT 付款方式

TT 付款方式是以外汇现金方式结算，由客户将款项汇至贵公司指定的外汇银行账户内，可以要求货到后一定期限内汇款。

直接付款方式

是指买卖双方直接交货付款。

备货

备货实际上就是采购货物或下订单到工厂生产货物，在备好货后要经过国家进出口商品检验检疫局的检验，否则无法报关出口。

备货须按照合同来进行。货物的质量、规格、数量、包装等等要符合合同或信用证的要求。

为了确保质量和交货没有问题，一般来说外贸公司会派专门的人员（如：跟单、QC）去工厂追踪生产，检验货物。也有老外指派的专门验货的机构（第三方），比如 SGS，OMIS，BV 等来验货。

在生产结束，货物装箱完毕后，工厂要提供装箱单给外贸公司。

报关

首先要跟海关打交道，这就是报关，获取通行证，包括接受申报、审核单证、查验货物、征税、结关放行等几道手续。

货运

报关完成后，接下来便是货运了，需租船订仓，把货交给客人。

需尽早尽快地与货代公司联系，告知发货要求，了解将要出口货物的出口口岸，船期等情况。同时一定要把工厂的交货时间和船期准时衔接（准时进仓），达到客人规定的交货期，尽早在交货期之前向货运公司发出书面定仓通知。

向货运公司定仓时，一定要书面定仓（如传真），注明所定船期，柜型及数量，目的港等内容，以避免差错。

工厂在装货完毕，集装箱离开工厂后，需要一份装货通知，上面列明集装箱离厂时间、实际装货数量等，并将装箱号码和封条号码作为提单的资料，要求工厂装好集装箱后一定要上封条。

提单

提单是出口商办理完出口通关手续、海关放行后，由外运公司签出、供进口商提货、结汇所用单据。

所签提单根据信用证所提要求份数签发，一般是三份。出口商留两份，办理退税等业务，一份寄给进口商用来办理提货等手续。

进行海运货物时，进口商必须持正本提单、箱单、发票来提取货物（须由出口商将正本提单、箱单、发票寄给进口商）。若是空运货物，则可直接用提单、箱单、发票的传真件来提取货物。

结汇

出口货物装出之后，进出口公司即应按照信用证的规定，在信用证规定的交单有效期内，递交银行办理议付结汇手续。

核销

加工贸易的核销是指加工贸易单位在合同执行完毕后将《加工贸易登记手册》、进出口专用报关单等有效数据递交海关，由海关核查该合同项下进出口、耗料等情况，以确定征、免、退、补税的海关后续管理中的一项业务。

退税

出口货物退税，简称出口退税，指对出口商品已征收的国内税部分或全部退还给出口商的一种措施，这也是国际惯例。其基本含义是指对出口货物退还其在国内生产和流通环节实际缴纳的产品税、增值税、营业税和特别消费税。

出口退税（Export Rebates）制度，是一个税收的重要组成部分。出口退税主要是通过退还出口货物的国内已纳税款来平衡国内产品的税收负担，使本国产品以不含税成本进入国际市场，与国外产品在同等条件下进行竞争，从而增强竞争能力，扩大出口创汇。