

折扣是永不过时的促销利器，折扣人人爱，折扣太多那真是太费财务人员了，学习起来难度太大，实际工作中，还有很多财务工作人员，特别是刚进入职场中的财务人员，对销售折扣、销售折让、现金折扣、实物折扣看似差不多的情形往往比较模糊，分不清四者的关系，折扣这事儿大有学问，咱们今天就来好好讲一下这些到底是怎么个事儿。

1.商业折扣：

直接在商品上给予扣除的折扣，商品销售涉及商业折扣的应当按照扣除商业折扣后的金额确认销售商品收入金额，按照折扣后金额缴纳增值税。需要注意，销售额和折扣在同一张发票金额栏分别注明时，才能按折扣后的金额缴纳增值税，如果没注明折扣额或是注明到备注栏里里面，那是需要按照原价缴纳增值税的。

2.销售折让：

指售出的商品出了质量问题，但是又不伤及要害，顾客虽然没有要求退货，但是作为销售方都想拥有长期稳定的客户，为了补偿客户商家就会给顾客打个折扣，如果此时商家已经确认收入了，这个折扣就叫销售折让。销售折让应冲减当期的销售收入，与此同时还应当冲减应交增值税-销项税额，即销售折让以折让后的价款为销售收入，按照折让后的价款缴纳增值税，如果还没有来得及确认收入，就按照商业折扣处理就可以了。

3.现金折扣

：是指企业为了早日收到货款，给予客户一定的付款优惠，是商家快速回笼资金的一种手段，商家去别处借款需要支付利息，现金折扣相当于是一种筹资方式，应当按照扣除现金折扣前的金额确定销售商品收入金额，按照原价缴纳增值税。现金折扣在实际发生时候计入财务费用。

4.实物折扣：

实物折扣其实就是买商品赠商品，赠送商品是白送的，相当于0折出售一分钱都不要，它属于无偿赠送。无偿赠送可得视同销售缴纳增值税，所以说实物折扣按照视同销售处理，需要按照正常的原价缴纳增值税。实务中，很多公司都按照实际给购货方的商品数量填写金额，并在同一张发票上开具实物折扣的折扣金额，将实物折

扣转化为商业折扣就不用按照原价缴纳增值税了。