

之所以从开发商那边获得商票，是因为其直接或间接提供了工程服务、货物、材料、产品等。到开发商的项目，并且从自己的上游企业那里拿到了背书的商票，或者自己的一些合作企业从开发商那里拿到商票之后再转到自己手里。有一部分是通过中介买的。

商票被拒付后主要有两种方式

维护自己的权益。一是票据追索权

，是对以前的背书、出票人、承兑人、保证人的追索权

；另一种是基于自己与前任之间的买卖、建筑工程、劳务等合法受益的贸易合同提起普通民事诉讼，并要求付款。

持票人享有票据追索权和基本普通债权两种诉讼权利。根据现行的司法裁决规则，持有人可以选择其中之一起诉。这里需要注意的是，两者只能选其一。

而想要确定确保，我们在起诉的时候能够提高回款的机会，在操作上，我们就不能出现失误，其中，最重要的就是提示付款的时间，这个时间不能在到期日之前也不能超过到期之后的10天。

在到期之前提示付款或者在到期之后超过10天提示付款，票据状态就会变成提示付款待签收和逾期提示付款待签收，这两种状态哪怕在六个月的有利时间内，也只能起诉出票人，，这样就会影响到最后的回款。不过已经发生提前提示付款或者逾期提示付款的，在六个月内，也有机会，我们会把收款人也列为被告。不过这个需要看法院认可不认可，但是因为并没有超过六个月，所以法院认可度还是比较高的。

所以你一定要注意你的票据到期的时间。很多持票人有诉讼出票人，背书人，承兑人的权益，却没有使用对这个诉讼权益，甚至有了放弃追索的想法。按照目前的情况，虽然官司打赢了你可能还要等着付款，但如果你不去打官司，出票人不太可能主动给你付款。

另外也不用担心花费太多的费用，没有回款的问题，我们这边委托的客户都是5000块钱就能拿到一审的胜诉判决书，至于诉讼费和保全费，拿到一审胜诉判决书之后，我们会通过程序跟法院沟通，退还这个保全费和诉讼费。所以在我们这委托的客户我们都会经我们所能的帮助客户节省开支，而且我们做的服务，保证的不只是胜

诉，胜诉只是我们的服务进入关键时期的代表，最重要的是回款，所以我们前期和委托我们的客户都会在协议里面写明，败诉或者拿到胜诉判决之后六个月内，无回款退还信息服务费。

退一万步来讲，哪怕最后着的没有回款，这5000块钱我们还得退还，相当于拿到一审的判决书，没有花费一分钱。

关注我，了解商票拒付后的正确处理办法。私信我可以看商票拒付后有效的处理方式全额回款的真实案例