

天使投资，vc/pe投资的区别？

天使投资 (Angel Investment) ，是权益资本投资的一种形式，是指富有的个人出资协助具有专门技术或独特概念的原创项目或小型初创企业，进行一次性的前期投资。它是风险投资的一种形式，在根据天使投资人的投资数量以及对被投资企业可能提供的综合资源进行投资。投资是最早期的，风险也最高，但是风险高的同时也意味着获益最高。比如苹果和谷歌的第一笔投资就来自天使投资。VC是venture capital(风险资金)投资的意思，是指风险基金公司用他们筹集到的资金投入他们认为可以赚钱的行业和产业的投资行为。vc在国内也被翻译为创业投资，顾名思义，其投资阶段会比PE投资要早期，而且主要投的方向一般为科技领域。PE私募股权投资 (Private Equity)的缩写，俗称私人股权投资基金。它和私募证券投资基金不同的是，PE主要是指定向募集、投资于未公开上市公司股权的投资基金，也有少部分PE投资于上市公司股权。PE一般关注于扩张期投资和Pre-IPO的投资，注重与投资高成长性的企业，以上市退出为主要目的。希望企业能够在未来少至1-2年、多至3-5年内可以上市。相关知识可以去关注www.vcpe.me，上面都是一些vc/pe还有一些创业者在上面交流，应该能帮到你吧，祝你成功！

PE投资管理系统是什么？一般有哪些功能？

private equity，简称pe。国内通常把pe翻译成狭义的股权投资，即“私募股权投资”，是指投资于非上市股权，或者上市公司非公开交易股权的一种投资方式。私募股权投资的资金来源，既可以向社会不特定公众募集，也可以采取非公开发行方式，向有风险辨别和承受能力的机构或个人募集资金。pe的盈利模式既简单也直接，其收益取决于 $p \times e$ ，但此pe非彼pe (private equity)。其中，p指的是价格 (price)，反映的是以市盈率为代表的投资价格；e指的是收益 (earning)，反映的是以净利润或eps为代表的企业业绩。企业的收益e是基数，价格p则是乘数，pe的投资收益就在于退出与投资是其 $p \times e$ 的差异，既包括企业经营业绩上的差异，也包括投资价格上的差异。国内pe目前的盈利模式主要是寻找具有上市潜力的企业，借由企业上市后估值的大幅增长获取投资收益，而估值的提升主要是依赖估值体系中价格的变化，而不是企业经营业绩的提升。pe投资企业时，市盈率一般在10倍左右，一旦企业成功上市，二级市场给予企业的市盈率则达50倍甚至更高。曾经有一份报告显示，pe若投资pre-ipo项目，一年后被投企业上市，pe的平均收益水平在5倍左右。二级市场的高市盈率成为pe高投资收益的主要来源，因此，企业能否上市成为pe投资获利的关键，而企业的业绩成长反而显得不那么重要了。这也正是目前国内pe行业经常出现“围抢”pre-ipo项目、“唯上市论英雄”的主要原因。其实从起源和机制设立原则上看，pe属于金融服务行业，本质上是agency(专业金融中介机构)。从设立的使命而言，pe的使命应该是让lp (投资人或有限合伙人) 和gp (普通合伙人) 的价值最大化。但个人认为不仅如此，从pe所处的价值链上看，pe

更高层次的使命应该是让stakeholder（利益攸关者）的价值最大化。这里的stakeholder就应该包括pe投资的企业以及pe管理团队员工（非gp）。