

找一个投资少，见效快，利润高的项目

呵呵，不知道你想要哪方面的项目，你说的这些也是相对来说的啊，我加盟的口袋g排，相对于其他一些快餐店投入少见效快，利润也有保障。希望可以帮到你。

创业前如何筛选投资项目

01排除法 排除那些你能力之外的选项排除法，是选择投资项目的第一步。首先你要明确一点：那些项目是你能力不及或没有办法实现的。例如，高投资行业，特种技术行业、高新科技行业等等。那些你没有行业人脉、资金、技术或通融渠道的，应该统统排除掉。举个例子，你只有20万，你就不要去想着100万的项目，一方面你没有足够的资金，另一方面你也承担不起失败的风险。02划重点找出你可以涉及的项目备选这个时候，你需要把你所能涉及的项目先列出来，例如：制造业、餐饮、建材、装修、产品研发等等，把你的投资项目定格在这个范围之内以便筛选。这些都是我能涉及的行业，为什么还需要再次筛选呢？这是方便我们做最后选择。以制造业来说，近十年国家提倡节能减排，对环保控制很严格，那么你需要考虑的不仅仅是制造业本身，而是环保所需要投入的成本以及国家政策法规可能对行业所造成的影响，从而重新评估这个项目的可行性。03切入点 你需要解决更多的现实问题虽然你选定了投资项目，但需要做的事情还有很多。例如，你需要明白你的优势在哪，强项是什么，是自己做还是寻找合伙人，你的合伙人有什么优势等等，这些都是即将入行的你需要面对的问题。包括你切入行业的时机选择，也就是人们常说的“机会成本”，不同的时间入行，可能面对的风险和红利不一样，所需要投入的资金也不一样。抄底、蹭热度、红利期，这些都能决定你所要走的道路，是平坦还是历经波折。中国特许经营第一同学会04没了 大胆去追求和实现自己梦想吧你要知道，即使你的项目选得再好，创业的过程也是艰苦的，也是需要努力去实现的，没有什么可以一帆风顺，可以不费吹灰就能实现收益。创业是一场长跑，一路上不可能没有遇到对手，要么超越对手，要么被对手超越，很多创业者，往往都是短跑选手，而长跑不是靠冲刺，而是靠耐力、坚持、隐忍，到最后爆发冲刺，才能得到胜利。