如何销售家电

"一句话也给你概括不完，我的一位朋友的经验可以借鉴，他也是做销售的，开始时和其他同事没什么差别，过一天是一天，自从学习了在网上搜到的“??千万财富之独家绝密教程??”业绩一天天好起来，提高的很快。建议你在百度上搜一下“??千万财富之独家绝密教程??”就可以的。"

参加家电下乡的销售企业有哪些？

承担销售任务的企业应具有较强实力、信誉好、农村市场网络
健全，既可以是家电零售企业，也可以是生产企业设立的经销公司 或省级代理商。基本条件是：合适尺寸。(1)企业年家电产品销售额在本省位居前列，一般应在5亿元 以上；(2)资信状况良好；(3)配送能力覆盖本省所有县（市）；销售服务网点原则上覆盖本省所有县（市），且网点规 模、服务水平等处当地前列。