车展购车流程

车展购车流程如下：1、挑选车型和销售商2、交付车款A．全款购车：交车款需提供证件：身份证。车商提供：“汽车销售发票”、“车辆保修手册”、“车辆使用说明书”。车商可以代办：缴纳购置费、保险、车船使用税、上牌等手续。B、定金购车：交定金—签订《定购合同》—交全款，注意：交付定金后如果退车，车商将不予退还定金；车商不愿交车或者不能按《定购合同》约定的时间交车，你可以要求车商双倍返还定金。办好定金手续后，等车商的现车来后，你需要交清全部车款，再提车。3、发票的工商验证4、办理保险5、交纳车辆购置税6、车船使用税7、验车8、领取牌照9、备案10、办理车辆行驶证

车展上买车好，还是去4s店买车好

车展和4S店买车利弊都有，看你怎么权衡了。以下就是车展买车和4S买车的比较：划算：一个“省”字快速解决买车难题1、省时：正常一次车展都会有十几甚至几十个品牌同时参展，想买车的朋友只需要1-2天，就可以把所有想买的各种车型一次性看完，自然大幅度节省了购车时间。2、省力：没人否认买车是个体力活吧？如果你所在的城市比较大，4S店一般分布都比较散乱，大多数都在郊区，即使到了规模大点的汽车城一家家看车，也够你看几天的，实在太累了！3、省钱：重点来了！据弯哥了解，中国的车展基本上都是销售型车展为主，每年每个城市基本上都有一个主打的大型车展。因为大型车展举办期间会产生大量的潜在购买群体，而大部分汽车厂家都会针对每个城市的大型车展推出额外的促销政策，所以一般而言车展期间买车的价格，肯定会比平时要便宜不少。不划算：容易冲动消费买了“后悔”车1、冲动消费：弯哥因为之前工作的原因接触过大量购车群体，尤其是首次购车的人群，因为对汽车选购常识了解甚少，选车的时候非常容易随大流。可能仅仅因为车展上受到火爆的签单氛围或销售人员的“蛊惑”，仓促之下就购买了某款车型，后来发现这款车根本不适合自己。2、真假优惠：什么意思？有些汽车品牌，比如区域独家代理商、经销商形成价格联盟的热销品牌、最新款的畅销车型等，基本上在车展期间也是没有优惠的。因为他们清楚，你已经认定了要买他们的车，或早或晚而已。加上资源或价格上的控制，去不去车展价格都一样。3、提车上牌难：现在的厂商基本上都是订单制生产，虽然车商会针对车展提前订购一些车，但是如果销量大到超过预期，你等上1-2月才能提车是正常的；即使有现车，车管所的工作效率仍旧跟平常没区别，所以上牌时间比平时变长是绝对的！