

团购平台怎么加盟？

社区团购是当前较为火热的话题，很多人想知道如何加入社区团购，我认为可以通过以下三步加入社区团购：

第一步、发展团长

在社区团购模式下，团长起到至关重要的作用。

因此，招募团长成为了应该放在首要位置，可以通过开展线下拉新社区合伙人的活动，也可以利用小程序的海报宣传，招募第一批团长。

发展里团长后，要对团长进行管理，给每位团长配备独立的小程序，通过让团长进行分销，给团长带来更多的收益渠道。

第二步、发展会员

发展了团长后，需要拉新客户，发展平台的会员，建立起私域流量池。

我们可以通过下列会员裂变方式发展会员：团长发展会员、会员以客推客、团长分销体系、会员分销体系、区域经理管理、营销海报。

然后利用各种营销功能，完成对会员的转化。

第三步、发展供应商

供应商，也是社区团购中不可缺少的一个因素。

有了供应商的支持，企业才能获得高性价比的产品优势，增加产品的市场竞争力，加速用户的下单决策。可以在轮播图上安排招商广告，同时还能在首页底部预留号码，从而让用户直接点击并且快速拨号。

当然最后还需要一个专业的社区团购系统搭建社区团购平台进行运营。

我是@赤焰信息社区团购

专注于社区团购系统

专注于微信小程序直播

欢迎点赞关注交流

如何加盟社区团购平台？

加入社区团购，那要看您是想怎么加入了，是想做团长，还是想做自己的平台运营。要是做团长的话可以咨询一下你相中的平台，申请成为团长会有客服给你联系。想做自己的平台，首先你得有自己的一套程序系统，有相应的资质，营业执照、食品经营许可证等等，申请一个小程序。另外就是您可以找一个平台合作，用他们的社区团购模板直接使用，小程序上线就能直接推广的，这样比较方便。接下来就是团长的发展，供应链的合作，司机的配送，平台的优惠推广方式，这几种集齐就能加入这个火爆的团购中了。