怎样开一家小超市

你如果不打算加盟，这样就省去了特许经营费。不知你是否要雇人手，如果不，又省了一笔。电费也不少吧，这个没发省了，超市要开一天灯吧，这个可自己计算。最重要的是进货成本了（既然又省了房租），这个要看你超市的规模，规模队首次投入的影响最大，这个对成本回收的周期产生影响。“小超市”虽然小，但考虑到在学校旁边，学生的消费需求较大，消费内容相对集中（食品，日用类等等），投入虽然因此增加，但成本回收周期缩短。论及费用，又和一次性购买量相关，如果考虑最大程度降低成本，应该增大购买量，对于保质期较长，使用频率高的商品，可以次降低成本。但我觉得小超市不应但从进货成本考虑进货量，而应保证商品更新，提高信誉。5000到8000元对普通档次的超市足够了，对于学生消费群体也更实惠些；如果是在室内装修，货品档次上有更高要求的超市，需要两万元或更多。成本是一方面，避免耗损又是另外重要的事了，比如超市经常遇到的偷盗，商品的保质，安全问题以及售后服务都对超市的经营结果产生重要影响，要特别重视。

小超市是怎么开，需要具备什么东西

百信里的东西贵，而且也有假货特别是年货，就是一垃圾商场，专门针对那些城又不城乡又下乡的人!