企业融资有哪几个阶段和具体融资方式?

融资就是你的企业需要钱了,通过股权稀释的方法而获得资金。这个我有三轮融资 的经验。融资关键的是在于融资点。什么时间融资?多少钱?这都是有学问的。第 一,在公司刚创办的时间,你有一个好的idea。这个时候可以种子轮,拿到资金你 可以启动把idea变成产品。这个时候往往时走熟人融资。而且金额不是很大。第二 ,再把产品推向市场之前。你做到0~1的阶段。那你的产品有人用。但有了试验品 以后。你需要产品的推广和投产,需要第2轮的融资。这个时候,一般情况下,在 千万级别的融资,出让的股份在20%左右。第三,在产品批量生产和规模化发展的 时候,需要更多的资金和人才。这个时候你需要第3轮融资。融资规模在千万级到 亿左右。以扩大面向全国的规模化市场发展。这个时候,你出让股权占10~15%左 右。第四,如果这个时候很顺利,市场规模做起来,交易额做起来了,销售额做起 来了。你就要开始做第4版的融资。以解决你在全国市场争取第一。会自己长得更 足的资金流。第五。准备在IPO之前的融资,以确保更多的现金流。进入资本市场 。融资的关键在于时间点。每次融资的资金使用是很重要。希望给大家有个好的思 路,谢谢。如果有什么需求可以跟我讲,放在评论里。最好也请关注本人,我会给 大家带来更多有价值的内容。@顺为资本许达来 @姚劲波 @乡村滋味 @三农财经播报 @腾讯研究院 @快消品网 @今日头条创作空间 @字节跳动技术团队 @乡村治理张建华 @当幸福来敲门 HNU @紫熊翻翻 @养殖人都都妹 @创赢未来

融资的阶段-懂得

股权融资和债权融资都是较好的现代企业直接融资方式,企业不一定非得找银行贷款。银行看重的是企业当下,容不得半点风险,所以框框条条多,死板,机械,企业稍有瑕疵就被否决了。而民营实业直投,属于民营自有资金,投资更注重企业的未来发展前景和项目未来增值以及标的项目在实业直投未来战略规划版图中所能发挥的作用,因此实业直投看重的是企业未来,企业项目未来有价值,实业直投就可以承受一定的风险!面临优质企业优质项目,实业直投的风控相对银行更灵活宽松,自然也承受了相对更多的风险,对于未来回报有着更高的期待!