有什么方法可以用电脑赚钱。

做网店 最主要的有几点1 自己熟悉的 只有自己熟悉的东西
并且是你爱好的东西才能做的精通2 有货源的 有了货源
你可以及时地购货找货源的时候 也要货比三家的 看哪家更便宜 质量更好还有很多
自己慢慢发掘阿 我也正准备做一些呢 呵呵最好要淘宝 意趣 拍拍 都弄
那样才能更好的找到下家宣传也很重要的哦 只有这样才能让顾客找到你
从而成为你的固定客户群哦我正准备运作 化妆品 图书
和电子产品呢化妆品和电子产品利润大 只要有好的货 价格公道一些 应该会有市场
至于图书饰品点和服装店！饰品点不错的 我的朋友就做得很好！现在人的消费水平
在提高！吃穿戴都在一步一步的提高！饰品的利润也是相当乐观的！需要你观察市
场动向！现在什么样的饰品比较流行！韩版的衣服也是很好的市场！考察一下市场
看看朋友

如何用电脑赚钱

大市场，前景行业，无非是能源、通信、金融行业。小市场，比较有前景的，是大众所需，消费忠识度比较高的行业，比如饮食，零售、生产。无论是工作，还是创业！你需要选择自己兴趣,找准自己的优势，发现你的特长.1：考虑你的兴趣，做你最喜欢做的，只有让工作成为乐趣。你才能更好的在这个行业发展。2：分析你拥有经验，做你最擅长的。内行的身份，会让你在很多事情上得心应手。3：这里强调一下关系渠道，这个靠社会生活中的积累。多一个渠道等于多一个机会。往往发财靠关系。这话也不是没有道理的。.我的看法和我的做法是：1、复利挣钱。也就是本生利，利滚利。相当于把钱放高利，拿到了利就去当本。2、复式挣钱。一个人有三头六臂，也挣不多，要做到许多人为你工作，许多条路为你挣钱，许多地方为你生钱。3、利用别人为你挣钱，解放自己，自己人才有时间去学习如何快速挣钱。4、会运用资本的力量。5、会运用人脉的力量。6、会运用杆杠的力量：比如借用他人的力量，借用资本的力量...合作伙伴，共同创业...7、开源节流！8、寄生法，也就是借用大企业，也可以是合股！9、付出比别人更多的努力! 创业的25条原则赚大钱还是有机会的,选择当老板吧.1首先要选择做你真正感兴趣的事2要当老板为别人打工绝对不会成为巨富3提供一种有效服务，或一种实际产品，靠写作画画变成富翁的机会可以说无限小，而在营销业，房地产业，制造业发大财的机会较。4如果要坚持用自己的灵感来创业最好选择娱乐业。5不论你是演员还是商人都要尽量增加你的“观众”在小咖啡馆唱歌的人赚钱一定比不上为大唱片公司录唱片的人。地方商人不会比全国性商人赚钱多。6找出一种需求然后满足它，社会越来越复杂，人所需求的产品和服务越来越多，做先发现这些需求而且满足他们的人，也是最先成为富翁的人。7要敢采用新的产品和方法，它们会带来新的财富。8如果你受过专业教育或有特殊才能，要充分利用它。9着手任何事前，先做研究，可以节省

许多时间和金钱。10与其一直都想发大财，不如想象如何改进你的事业。事业进行顺利，财富就会跟着来。11可能的话进行一种家庭事业，那样可以减少费用，控制也比较容易。12尽可能减少开支，但不能牺牲你的品质，否则你等于慢性自杀。赚大钱的机会不大。13跟同行朋友维持友谊，他们可能对你很有帮助。14把尽量多的时间花在事业上，你必须先牺牲一点家庭和娱乐，直到事业站稳为止。15要敢自己下决心。16要敢说实话，拐弯抹角只会浪费时间。17要敢承认自己的错误，犯错不是罪过，犯错不改才是罪过。18不要因为失败就裹足不前，失败是难免的也是有价值的，从中可以学到正确的方法。19一旦发现某种方法行不通，立即把它放弃。20不冒承担不起的风险。21连续投资，不要让你的利润闲着。22请一位高明的律师，他会替你节约更多的金钱和时间。23请一位精明的会计师。24请专家报税，一位高明的税务专家可以替你免很对税。25保持健康心理很心灵平静，否则再有更多的钱也没什么用.