

销售增长率是主营收入增长率还是净利润增长率？

主营收入销售增长率1、什么是销售增长率销售增长率是指企业本年销售增长额与上年销售额之间的比率，反映销售的增减变动情况，是评价企业成长状况和发展能力的重要指标。其计算公式为：销售增长率=本年销售增长额÷上年销售额=(本年销售额-上年销售额)÷上年销售额2、销售增长率分析(1)销售增长率是衡量企业经营状况和市场占有能力、预测企业经营业务拓展趋势的重要指标，也是企业扩张增量资本和存量资本的重要前提。(2)该指标越大，表明其增长速度越快，企业市场前景越好。(3)销售增长率的趋势分析和同业分析

什么是收入环比增长率？

环比增长率，一般是指和上期相比较的增长率。环比增长率=(本期的某个指标的值-上一期这个指标的值)/上一期这个指标的值比如，2008年5月与2008年四月的比较就是环比。