

### 一、“告状法”讨债法:

- 1、是在对方的上级领导面前说对方的坏话，达到施加压力、动摇对方意志的目的；或促使领导从中周旋，缓解双方的矛盾。
- 2、操作技巧：要注意告状要告得准确，不管对方在场与否，均要以事实告状；说话要得体。

### 二、“红白脸”讨债法

- 1、是一种软硬兼施的讨债方法，即由两个讨债人同时进行，一个唱白脸，一个唱红脸；或只由一个人讨债，既唱红脸又唱白脸。
- 2、操作技巧：1唱红脸的人既要“凶”，又要出言有理，保持良好形象；2唱白脸的人一般是负责人，要善于把住火候；3若是一人兼唱红白脸时，则要机动灵活。

### 三、“激将法”讨债法

- 1、是指以语言刺激对方，使其感到坚持自己的观点和立场已直接损害了自己的形象与自尊心，从而动摇或改变其所持态度的方法。
- 2、操作技巧：只能用言语刺激，不能耍态度；语言要作到切合对方的特点，态度却要作到和气、友善。

四、“举报违法”讨债法：如果你掌握了对方本人或公司的一些违法违规行为的证据（如偷税，卫生不合格，行贿，贪污，无照经营，产品不合格等）。就可以直接警告对方如果不还钱，将把你个人或公司的丑事宣扬出去，先找媒体给你曝光，然后再向有关部门举报。

### 五、“针锋相对”讨债法

- 1、针锋相对是公安审讯犯人时一种强攻战，在讨债中使用也相当有效，以绝不退让的强硬立场迫使对方让步的策略。
- 2、操作技巧：说话切题有理，拿出事实根据；当面拆穿债务人的谎言，眼光要直视债务人眉心，用气势攻心。

### 六、“律师协助”讨债法

1、律师的重要作用：1敦促作用；2参谋作用；3骨干作用；4代理作用；5助手作用；6预防作用。

2、律师的主要做法：1清理帐目，分析成债原因；2函件催讨；3行政干预；4召集债务人会议；5债权转移；6两地律师协作调解；7签订清欠协议书；8请求工商、金融部门配合清帐；9诉讼