

今天我用14步把这个选车砍价，订车，提车，验车，落户这一套流程给大家捋清楚，如果你最近想买车的话，你可以把这14个步骤详细的看一看

第一步，就是选车，选啥车那就是你自己事了，我在这里就不过多阐述

第二步，让4S店去给你报销价格明细，这里面包括裸车价格，购置税，保险，落户费用，如果说涉及到贷款还要有月供明细，贷款服务费等相应那些明细，让他给你列一个明细

第三步，就是回家上网查价格，车这玩意可是大件，咱不能说说提就提，你可以去一些汽车网站，到里面查一些用户的成交价，还有上传购车发票这些价格，如果你还拿不准，找汽车论坛发个帖，看看大概有人回复你，能不能知道大概的优惠价格和车友互相交流一下

第四步，砍价，4S店给你15万，他的利润点一般在10%左右，你就给他13万5，不卖你就磨，你就一点点往上加，加到你双方满意为止

第五步，旧车置换，记住了，一定要在砍完价以后再说置换的事，而且置换前要知道你这个车在外面卖，能值多少钱，做个对比，行咱就置换，不行咱就自己卖

第六步，办贷款，一般来说，办贷款也就是半天左右就审批下来了，你需要准备身份证，驾驶证户口本，夫妻的结婚证明，也就这些东西，你只需要决定贷多少钱，多久还完就行了，别的都是4S店的事，这里要提醒一下首付越低坑越多，最好是选择那种带贴息政策的厂家的金融，不要选择4S店给你推荐那种第三方小金融公司

第七步，验车，记住了验车永远都是在交钱之前，这里面就几个点，第一个看看名牌是不是库存车

，第2个看看漏油漏水不，第3个看看车漆有没有什么色差，第4个查上一个车有没有什么维修记录，第5个看看后备箱工具备胎全不全，第6个看看轮胎有没有什么刮伤鼓包，也就这些没别的了

第八步，验完车我们就可以签购车合同了，一般他们都有固定的模板，反正你什么提个新车像什么保税，无水淹无事故这些东西也没有必要写，这里面主要就是注意赠品，还有各项的费用明细，一定要写在购车合同里头

第九步，交车款，提前把银行卡你要整明白了，你别到时候转账的时候限额了，就比较麻烦

第十步，收取购车发票，车辆合格证，车辆一致性证书，三包凭证以及保养手册，这个车基本上就算你的了

第十一步，现在都是店里都强制性上保险，如果说不强制的话，你可以找个朋友问一问，哪家便宜咱就在哪块上保险

第十二步，打临牌，大多数4S店自己就可以开临牌，一般在他们那块上保险，他就给你开临牌，不上保险他不给你开，如果你自己上保险，你就拿着保险单，合格证，购车发票到车管所开个临牌就行，有7天的有15天有效期的，分地区

第十三步落户，有了临牌有了车险，你这个车就合法上路了，这个时候你有充分的时间去落户，首先到所在地的国税局交购置税，然后拿着完税证明，合格证购车发票，车主身份证，车辆一致性证书，车辆外观照片，保险单到所在地的车管所去落户去了，那么到了你就自己看流程吧，反正也不算难，比较简单，大概你落户半天也就搞定了，费用100多块钱，如果你要嫌麻烦，4S店费用一般500-800，你要任意愿意掏你找中介也行

第十四步，就是取牌照，装牌照，通过这几步一台车你就买完了，没啥别的东西了，以上这个14步骤，就是一个比较常规，比较顺利的提车步骤。