

招商证券怎么样？

流程大致如下：一、建立经销商（代理商）数据库；1、寻找经销商；从网络、报纸、朋友介绍等多种渠道寻找经销商，与之沟通、建立感情，以便为公司招商打下良好的基础。2、建立经销商数据库；公司要全面了解经销商以便于公司能掌握最重要的经销商，比如：经销商的姓名、联系电话、地址、实力、业务内容（代理产品）及信誉问题等相关内容。3、确定招商会的人数；开招商会之前要通知公司所掌握的所有经销商，让经销商有时间准备，公司也能了解会有多少经销商参加会议，以便于公司做好后勤工作

招商证券如何开户？招商证券开户佣金多少？

机构投资者：您需要提供

- ①法人营业执照或注册登记证书原件和复印件或加盖发证机关确认章的复印件；
- ②法定代表人授权委托书与法人代表证明书；
- ③法定代表人身份证明文件副本及其复印件或加盖发证机关确认章的复印件；
- ④经办人的身份证及其复印件。