

对史富根来说，今年这个建军节有些特殊，2001年卸下戎装的他选择走上自主创业的道路，掐指算来，到今年也有21年了。从三个人的小团队，到员工总数近400人，其中超三分之一为退役军人；从没有客户、没有营收到年收入4600余万元；从全部自有资金的投入到如今获得银行贷款。“创业以来第一次这么有底气。”史富根说，“以前到处找贷款，现在银行专门为退役军人设置服务方案，这对我们来说太有用了。”史富根口中的专项方案，正是上海农商银行于今年4月推出的“鑫”欣向“戎”退役军人专项金融服务方案。

据了解，这一方案针对在沪退役军人及其创办企业，提供全系列综合性金融服务，既有支持投身乡村振兴战略的退役军人的“返乡创业贷”，也有支持退役军人创办并经营企业的普惠特色“最美退役军人贷”，还有提升退役军人归属感的零售及信用卡系列金融产品等，给予退役军人额外专属优惠。

创业路上有助力

2001年，23岁的史富根从武警部队光荣退伍，退役回到社会，他从事过公安教官工作，也在公司任过职，但军人的责任和使命感始终在史富根心中，他希望通过自己的努力，闯出一番天地，于是他决定开启创业之路。“当时和几个退役朋友一合计，就决定开这个劳务派遣公司了。”史富根介绍，吉禾劳务最初的职员只有3人，靠着在圈内的口碑，吉禾劳务的规模越做越大，“大概是退役军人大家都有共同的经历，特别能走到一起吧。”

今年原本公司处于发展上升期，不想受到疫情影响，吉禾劳务的业务自4月起暂遇停滞，同时员工工资带来的资金压力越来越大。“当时财务部门提出通过变更工资支付日或降低薪酬来缓解资金压力，但我认为大家既然是公司的一员，困难时候更需要公司作为依靠。”最终，吉禾劳务在企业业务停摆的2个多月时间里，仍向所有在职安保人员按时按额发放基本工资。

当吉禾劳务将自有资金全部用于员工工资的发放后，史富根随即意识到这将给企业后期复工复产带来非常大的压力。就在这时候，上海农商银行伸出援手，了解企业发展情况和遇到的困难后，综合考虑史富根退役军人的身份，以信用方式向个人发放200万元经营性贷款，用于吉禾劳务的日常经营开销。从信贷审批到贷款发放仅用了2个工作日，从未接受过银行信贷的史富根一下子就有了信心和底气。

专项服务有特色

今年是建军95周年，为进一步贯彻落实党中央关于退役军人工作的方针政策和决策部署，上海农商银行在今年4月推出了“鑫”欣向“戎”退役军人专项金融服务方案，内容涵盖信贷融资、结算理财、项目对接等全方位金融服务，贴合退役军人所需各类金融需求，对退役军人及其创办企业提供的相关金融服务均享有优惠利率，旨在为广大退役军人创造良好的金融环境，助力发扬退役军人敢想敢为、坚韧不拔的优良精神风范。

此次疫情
期间，该行为退役
军人关联企业提供丰富的金融服务模
式，包括进口信用证押汇
、进口预付款融资等，合计金额超1.6亿元；为退役军人安保企业在疫情期间发放代
发工资超千笔，合
计金额超500万元；退役军人关联企
业在该行存量贷款
余额近7亿元。此外，为退役军人个人发放消费信贷产品，直接享有白名单利率，
切实以实际行动助力退役军人复工复产。

作为扎根上海本地的国资国企，上海农商银行将充分发挥经营优势，积极响应国家号召，坚持以“普惠金融助力百姓美好生活”为使命，全力支持本地退役军人就业、创业工作，助力提升上海城市温度、发展速度。

免责声明：本文为转载内容，不代表红周刊立场，亦不构成投资建议。