

如何做好零售贷款业务？作为一家银行的零售贷款业务分管负责人，如何

作为任何一个负责人，只要做到以下三点，即可搞定1、了解你分管的业务;2、了解你分管的员工;3、了解你的客户。虽然简单，但做起来并不容易，比如了解你分管的业务，就包括各种贷款的流程，既包括客户调查的流程，也包括贷款审批的流程以及贷款操作系统的操作等;再比如了解你的客户，这既包括零售贷款的需求者，也包括房贷的按揭商等，车贷也得了解车行车型等，不仅仅是了解，与这些客户的领导人搞好关系也是做好此项工作非常重要的一点，当然，售楼售车小姐们也不容忽视，要不然，谁会向你推荐零售贷款客户啊。除以上三点，要与上级领导、监管部门、本行风险管理部门做好沟通工作，取得他们的支持

怎么做好外贸零售？怎么做好外贸零售

外贸零售一般就是两种方式: