

过去很长一段时间，我对于人这种生物很少研究和关注。

我总觉得，只要自己踏踏实实地做事，把事做好就可以了，不需要把过多精力放在关注他人上面。

但是我发现身边有一些人跟我不太一样的，他们很喜欢关注他人，很喜欢管他人的闲事，喜欢打听别人的事情，喜欢说别人的八卦。

我只是觉得跟我不是一类人，却没有深想他们为什么如此热衷于关注他人。

事实上这类人表面看起来跟谁都能打成一片，可是在他人的内心可能早就觉得很反感，但是在一定要合群这种普世观念下，这类人看起来非常受欢迎，至少是表面上。

因为不了解人性不了解关系的本质，过去我在人际关系上吃过很多亏，尤其是在小人那里吃的亏。

因为不懂小人的心理，不懂如何与小人相处，一向做事风风火火、雷厉风行，却不知不觉在某个自己觉察不到的点上得罪了小人，也就引来了无穷无尽的灾祸。

吃过很多亏，才明白人与人之间的差异之大是超乎你的想象的。

今天分别通过小人、高人、弱者、强者这四种不同类型的人分析一下应该如何区别对待，希望可以给大家一些参考：

1、对待小人要假。

对待小人，一定要假。

假是什么，假就是假客气。

跟小人一定要越客气越好，因为小人看重这个。

小人有什么样的特点？小人特别的媚上，越喜欢媚上的人就越喜欢欺下。

所以我们常常会发现阎王易躲，小鬼难缠，他们喜欢跟你为一些芝麻大的小事纠缠，他们也有的是时间。

你要是不小心得罪了这样的人，很可能就会永久性地被他惦记上了。

小人也没有什么人生目标，最大的乐趣就是窝里斗，所以找到了你这个靶子对他来说可有意思了。

你跟他客气一点，他对你也就没有那么大的兴趣。

你越跟他较劲，他就越来越劲，最终浪费的是你自己的时间和精力，心情也会被他们搞坏，简直是太过得不偿失。

所以面对小人，就要以假应假，让他摸不透你的底牌，反而对你有几分忌惮。

2、对待高人要真。

对待小人要假，对待高人却一定要真。

高人之所以能成为高人，一定是因为有着一眼看透本质的思维和认知，你要的那一点小伎俩在他眼里基本上就是透明的。

高人看你就像你看地上爬行的蚂蚁，完全不在同一个维度。

所以这个时候你表现出真实的自我反而容易得到高人的赏识。

高人很注重一个人的真实，你哪怕没有那么的优秀，没有那么的完美，但是你能表现出自己真实的一面，同时自己也是个可塑之才，也是有机会得到高人的提携和赏识的。

高人给你的一点点指点就可以让你少走很多的弯路，因为他比你站得高看得远。

你看有些人平常看起来也不是很精明的样子，却更容易得到机会和提携，就是因为他们踏踏实实地努力做好自己份内的事，不搞那些歪门邪道，其实早就被高人看在了眼里。

当机会来临时，也就更容易得到高人的提携，从此平步青云。

3、对待弱者要懂得尊重。

对待比自己弱的人一定要懂得尊重，而且越是一无所有的人越是要格外懂得尊重。

我们在大街上看到的那些为一点鸡毛蒜皮的小事对骂的，甚至大打出手的，绝大部分都是弱者。

当一个人已经没什么可失去的了，是非常容易走极端的，也是非常可怕的。

你要是一不小心得罪了一个一无所有的人，人家光脚的不怕穿鞋的，把你打一顿，或者做出什么极端的行为，你想想吃亏的会是谁？

一个人越弱的时候反而自尊心越强，因为他什么都没有了，这个时候你连起码的尊重都给不到他，你说他会不会找你麻烦。

所以对待弱者反而更加要懂得尊重，多说谢谢、对不起，多用一些礼貌词，越是弱者其实越是需要你给到这些基本的礼仪。

特别是对于一些一面之缘的路人，没有必要因为一些小摩擦跟人起争执，退让一步，可以避免很多不必要的麻烦。

4、对待强者要简单直接。

对待弱者要礼貌要懂得尊重，对待强者却要尽量简单直接。

也就是说，对待强者你不需要玩那些虚的没用的，强者不需要在你这刷存在感，你只需要让他在最短的时间内了解到，你能为他提供什么。

强者的逻辑是，你有什么，我有什么，我们有没有可以互换的价值，有就可以合作，没有你就一边凉快去。

你扯东扯西说了半天说不到重点，人家就懒得搭理你了，因为你在浪费人家的时间和精力，人家也大概看出来你在哪个段位，你很可能因此就失去了一次宝贵的机会。

因为强者的时间是很宝贵的，你需要做的就是简单直接地告诉他，你是谁，你能为他提供什么，你想要什么。

强者更喜欢简单直接的人，尊重彼此的时间和精力，才能达成高效合作，这才是与强者沟通的逻辑。

以上这四种类型基本上涵盖了我们在人生路上遇到的绝大多数人，不同的人一定要懂得区别对待，如果一味地按照自己的脾气秉性无差别地对待他人，有时候死都不知道自己是怎么死的。

因为不同的人看待你的角度是完全不同的，如果你是一副模样应对所有人，你反射在不同人眼里的样子也是完全不一样的。

所以不同的人一定要学会用不同的方式应对，就像变色龙一样，学会适应不同的环境不同的人。

希望今天的内容对你有所帮助，欢迎点赞、转发、评论?~??