

有客户来询价的时候，经常一开口就是：你给我出个方案。

当然，方案肯定可以出，但是出方案之前至少需要提供一些基础的信息，才能出报价，团险也算是产品，每个公司的行业，人数，保额等等的都不同。那么今天就来说说，出一个团险的方案，都需要哪些信息？

## 一、公司名称、地址（营业执照）

为什么要公司的名称和地址？

随便给列几个投保说明字段：

投保人或被保险人名称中包含以下关键字的企业不适用本产品:危险品、石油、脚手架、船舶、桥梁、隧道、煤、矿、钢铁、电力、钢结构、木业、建筑、拆房、疏浚、幕墙、海洋工程、机械厂、派遣、环境工程、家具、石材、家俱、木材、板材、钢丝绳、人力、劳务。

即使被保险人名称不带上述关键字，但

从事以下行业的企业仍不能投保本产品：危险品制造/使用/运输、石油开采/运输/冶炼、船舶或船用设备的制造/拆解、桥梁建造/维护、隧道挖掘/维护、煤炭开采/加工/运输、各类矿产开采/采选、钢铁冶炼、钢材制造、电力设备及线路架设/维护、钢结构工程施工、脚手架搭建、建筑拆除工程施工、疏浚工程施工、幕墙工程施工、环境工程施工、海洋工程施工、劳务派遣、石材开采/加工、木材制造/加工、各类板材制造、木/竹/藤/棕/草制品的制造、家具制造、钢丝绳网制造。

本保险不承保建筑业、劳务派遣、劳务分包、渔业、木材森林业、矿业采掘业，玻璃制造加工业、家具制造业、造修船业、铁路公路铺设业、水上运输业及其他6类、拒保职业，出险时从事职业类别高于1-5类职业的不属于保险责任。

北京平谷/密云区、河北省三河市、天津滨海新区、天津静海区、江苏昆山、江苏常州、辽宁铁岭、河北青龙县、廊坊市、山东禹城、河南信阳、山东临沂、湖北麻城等地为拒绝承保地区，投保人企业注册所在地、被保险人企业注册所在地、或实际用工所在地位于上述地区的，保险公司不予理赔；

## 2、本产品不承保以下地区：

北京市：密云区、平谷区、天津市、河北省：廊坊市、秦皇岛市青龙满族自治县  
山东省：德州市、临沂市、辽宁省：铁岭市  
湖北省：黄冈市、江苏省：常州市、连云港市。

一个公司的名字自带建筑、劳务等关键字，就过滤了很多可以投保的团险方案。再加上地址，又可以筛选掉一批方案。

## 二、职业、人数

人数很好理解，很多的团险都是要求3-5人起保，其中包含高风险类别职业的，比如五六类职业的工种，有的会要求10-20人起保。

人数也可以限制掉一批大公司的方案

职业就更加了，贴一个太平财险看看：

无论是否属于太平财险职业类别分类表 1-5

类职业工种，本保单拒保职业

（即保险人不承担任何赔偿责任）：

钢丝绳、钢铁、危险品、天然气、石油、幕墙、脚手架、家具、木制品、物流、货运、运

输、供应链、

电梯、船舶、船厂、渔业、

空调、通信、矿业、爆破、

电网架设、航空、铁塔、冶炼、井下深坑、鞭炮生产、液化气体制造工人、高压电、高塔

烟囱、塔吊安装维修、石棉制品工、煤炭开采和洗选业、水下作业、专业从事建筑物拆除拆毁的承包商、酸碱类生产、桥隧工人、道路养护工人、建筑工人、装修工人、飞行行业、船员、军人、消防员、武装力量、海上作业。

## 三、保额

同样很多线上产品，对于五六类的职业类别，有保额的限制，如平安的，一般限制在60W以下，有些保障责任比较齐全的，甚至限制在20W以下。

而高风险类别职业的，一般要买也是需要高保额的，刚需保险产品。解决方案很简单，组合购买，或者直接买高风险专属的团险保障，当然高风险职业类别的，保费是不会便宜的。

基础的报价方案，提供这些材料就够了。更精确的方案，也需要更精确的资料。欢迎咨询方案~