

怎样才能赚钱？怎样才能赚钱呢

店前应进行充分调查没调查没发言权店铺所口发布情况附近聚集单位性质、工作性质本区域消费能力、习惯同类店铺若要调查其意环越深入解目标客层店铺定位便愈能投其需要与喜于转让店铺切勿轻率接手看见某某店铺转让觉其门面错价格贵便贸接手殊知店才发现目标市场太甚至造门窘境已晚若平细观察便发现某店铺经都写着转租二字板换说明都没赚钱相反情况：店铺几直没改变说明该店意做钱赚其选择确般讲店前市场调查包括几面：

到底怎样才能在网上赚钱？？？急！！！！

??上海第一调查等 第七：建议你潜心研究博客，如果你能把你的博客弄好了，把你博客的访问量搞的非常高，那你自己就可以去拉广告了！ 第八：现在每个门户网站都会搞什么有奖问答、有奖创意什么的！你有好的创意被采纳，他们会给你很好的奖品！（上次网易搞的邮箱起名奖品都5000多呢）

第八：学习心里咨询，在网上开个心里咨询网站

第九：写文章给文学网站投稿赚点钱！

第十：那就是编短信（要求是新颖搞笑），你有能力就编给下载网站卖钱的！还有就是那就通过威客，用自己的专业，为别人服务，然后别人会给你一定的报酬，比如你是搞设计的，你就可以帮别人设计一个东西，别人觉得很满意，就给你报酬，如果你是搞文学的，就可以帮别人写写东西什么的。

怎么才能挣到钱？挣钱的方法有什么？

得有一个挣很多钱的人带一带

怎样才能赚到钱？

挣钱的道路在世上有千万条。可是适合我们的有几条吗？我们愿意干的事业有几条呢？读者朋友们，还没有找到挣钱道的听我说一句：真正适合你的道路在你自己的脚下。在网上发表篇文章增加收入的时候更能解决心中的爱好。如果你想开个店，也不是不可以。开个什么店是不是利于老百姓的生产生活。你有文化，在手机上，电脑上开个网店很流行的。大兴安岭上各个县乡镇好多是因地至异开发新快递的上游企业。山野菜，山蘑菇。山药材纯野生的。全省各地，大城市有很多顾客，很畅销的。多少人在就业。有把子力气也可以，去市打短工。也挺挣钱的，一天1百多，2百多也挺好的。如果是年轻小两口那就更好了，去大城市工厂，电子厂各种厂

都行。两口子一月七八千，一年12个月一共多少钱你算一算。很多很多！我喜欢自由，在市里大岗上干点活，一天二百左右。这就是我们普通老百姓的打工生活。很有意思的是：下班了上公园听歌看广场舞，买买彩票。挺好的。