

为什么要投保出口产品责任险？

对于一家经营出口贸易的生产商或销售商来讲，产品责任风险可能带来以下的影响：

- ①一旦发生产品责任事故，他们可能面临消费者巨额的索赔及没完没了的法律诉讼;
- ② 如果法庭作出不利的高额判决，他们很可能被要求支付一大笔赔偿金，这笔额外的资金负担无疑对将来的生产经营起到负面、甚至灾害性的影响;
- ③经过新闻媒体报道的一件索赔案，有可能招致连锁反应，引发更多的索赔;
- ④出口产品的声誉将因此受损，产品在该市场的开拓前景受阻;

出口产品责任险的保险费怎样计算呢？

出口产品责任险的保险费的计算：

产品责任保险实行预收保险费制，即在签订产品责任保险合同时，按投保生产、销售或分配计划的全部产品或商品价值计算收费，待保险期满后再根据被保险人在保险期内的实际生产、销售或分配的产品或商品总值计算实际保险费，对预收保险费实际多退少补，但实收保险费不得低于保险人规定的最低保险费。如某企业投保产品责任保险，预交保险费6000元，但保险期内实际销售额较计划指标下降了30%，应退保险费1800元，但保险人规定类似业务每笔的最低保险费(保险费起点)为5000元，因此，被保险人只能获得1000元的退费。

出口产品责任险的保险费计算公式为：

应收保险费=生产(销售)总值×适用费率

在经营中，保险人原则上一次收清预收保险费，再在保险期满时调整，但对于应交保险费较多，被保险人一次交清确有困难者，亦可允许被保险人分期(按季或半年)交付预收保险费。