

## 为什么百万医疗险会越来越多？

??以尊享e生为例，30岁男性年度600万保额，每年的价格仅为286元。这么少的钱，就能获得这么好的医疗保障，直击消费者需求痛点。

市场竞争需要：医疗保险一直都是不挣钱的产品，过去是现在也是。很多保险公司并不是主动推出这些产品，而是被逼的。如果自己不推出相应的产品，用户就会选择其他公司，自己的代理人也会兼职销售其他的产品，所以在这种情况下，不得不被迫应战，加入百万医疗险大战当中。

## 如何挑选百万医疗险？

### 续保条件

很多产品销售页面会暗示并营造出这款医疗险可以保证续保，有的产品会写出“可续保至终身”，不论销售页面如何暗示，或者销售人员如何口头承诺，希望大家了解这些百万医疗险都不是保证续保的。

保险公司可以通过停售、续保整体加费来降低自己的风险。深蓝君建议大家在选择产品的时候挑选一款续保条件比较好的，我觉得续保条件好至少要满足如下两点：

不会根据个人身体情况变化，或者因为理赔而拒保或者单独调整费率

### 续保无需保险公司审核

简单来讲就是，只要购买的时候符合健康告知，后续无论住院了、理赔了、罹患癌症了，保险公司都不会拒绝投保人续保，也不会针对单个人进行费率调整。

而有的产品看保障还不错，但合同写着续保需要保险公司审核的，竞争力都不大，因为第二年是否能续保的权利已经不在我们消费者手里了。

所以深蓝君会选择在续保时不需要重新健康告知，只要通过短信链接完成付费即可续保的产品。