

本文目录

- [克洛德大连科技有限公司全国招代理商是真的吗？](#)
- [怎么寻找渠道商、代理商？](#)
- [怎样在网上帮人做代理？](#)
- [我有货源怎么找人代卖？](#)

克洛德大连科技有限公司全国招代理商是真的吗？

全国招代理商是真的。

克洛德(大连)科技发展有限公司于2022年04月10日成立，法定代表人王大志。

公司经营范围包括：许可项目:互联网信息服务(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动,具体经营项目以审批结果为准)一般项目:计算机软硬件及辅助设备批发,软件开发,数字文化创意软件开发,技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广,服装服饰批发,品牌管理,企业管理,信息咨询服务(不含许可类信息咨询服务),企业总部管理,单位后勤管理服务,销售代理,家居用品销售,日用品销售,箱包销售,互联网销售(除销售需要许可的商品),软件销售,工艺美术品及收藏品批发(象牙及其制品除外),母婴用品销售,体育用品及器材批发,体育用品及器材零售,电子产品销售,日用百货销售,化妆品批发,美发饰品销售,鞋帽批发,国内贸易代理,贸易经纪,信息技术咨询服务,咨询策划服务,商务代理代办服务,个人商务服务,项目策划与公关服务,安全咨询服务,环保咨询服务,安全技术防范系统设计施工服务,计算机系统服务,企业形象策划,数字文化创意内容应用服务,工艺美术品及礼仪用品销售(象牙及其制品除外),组织文化艺术交流活动,会议及展览服务,礼仪服务,市场调查(不含涉外调查),市场营销策划,广告设计、代理,广告发布(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动)等。

怎么寻找渠道商、代理商？

这个肯定要多维度分析，比如从你的产品出发，什么样的人适合卖你的这个产品，你锁定了流量池，再去开发他们。

然而想干什么和能干什么，是两件事，如果你的目标资源与你有着社会层次障碍，那么你可以分步骤推进，比如你想让腾讯帮你卖，就先找到你和腾讯的中间商，如果还够不着，那就找中间商的中间商，一层一层去谈。

从另一个角度思考的话，你可以定一个招商方案，无非是代理门槛多少钱，然后怎么分账的问题，再送点礼品，然后针对特定产品，也许还会涉及到区域保护之类的

问题，这个也要考虑进去。

如果初始团队比较小，建议以招合伙人的形式招代理，比如10万一个合伙人，送公司一点股份，送10个省代，送50个市代。

其中一个省代市场价值50万，一个时代市场价值10万。

这样的话合伙人政策相当于是花了10万块钱，购买了价值1000万的东西。

合伙人如果问你为什么给出这么优惠的条件，你就说是公司为了扩大规模，给第一批优惠条件，以后就再也没有这样的条件了。

这样你就招到了第一批合伙人，其本质还是代理，合伙人想把手里的名额变现，就得帮你招代理。

这也就是商业模式的核心：要么找到更多人来买，要么找更多人来帮你卖。

第一批合伙人，就是种子团队，如果合伙人团队能做起来，后面就简单多了。

如果不知道细节如何设置，可以私信。

怎样在网上帮人做代理？

- 1、首先登陆微信，查找公众号。
- 2、在公众号输入“微代理”。
- 3、输入之后会出现很多招代理的商家。
- 4、随便选择一个你感兴趣的商家点进去关注他。
- 5、关注他之后他的系统会给你发一条消息，让你根据提示，加他们的客服。
- 6、加了客服你可以，咨询你的疑问，然后去他的相册保存图片，发在你个人的QQ空间等各个网站就行了。

"

我有货源怎么找人代卖？

网购时代自己有货源自己在淘宝上来个网店自己直播卖就行了，好的东西自己卖就可以了，找人带卖人情还得要提成，如果想省心也可以找各地区的直播间，每个地区都有很多网红，找他们直播卖东西也可以，就是你肯定少挣点钱，人家得有提成

。