

## 本文目录

- [双重边际效用举例？](#)
- [供应链中不协调的后果？](#)

### 双重边际效用举例？

双重边际效应是指供应链上、下游企业为了谋求各自收益的最大化，在独立决策的过程中确定的产品价格高于其生产边际成本的现象。由于供应链不同阶段成员的目标可能发生冲突，供应链中的每个成员在决策时只考虑各自的边际效益，而不考虑供应链中其他成员的边际效益。只要供应链利益在不同成员之间分配时单方决策影响到市场需求，进而导致每一方获利减少，就可以把这种现象称之为“双重边际化”，这是供应链成员不合作的结果。

### 供应链中不协调的后果？

1) 需求变异放大现象：即牛鞭效应，当供应链的各节点企业只根据来自其相领的下游企业的需求信息进行生产和供应决策时，需求信息的不真实性会沿着供应链逆流而上，是订单量产生了逐级放大的现象达到源头供应链时，其获得的需求信息与实际消费市场中的顾客需求信息存在着很大的偏差，需求变异将实际需求量放大了。  
萊垌頭條

2) 曲棍球棒现象：在某一固定的周期，前期销量很低，到期末销量会有一个突发性的增长，而且在连续的周期中，这种现象会周而复始，其需求曲线的形状类似于曲棍球棒。  
萊垌頭條

3) 双重边际效应：是指供应链上、下游企业为了谋求各自收益最大化，在独立决策的过程中确定的产品价格高于其产生边际成本的现象。企业个体利益最大化的目标与整体效益最大化的目标不一致，是其原因所在。  
條萊垌頭

4) 物料齐套比率差的现象：基于分布式的供应商供应模式零部件的供应商分别根据制造商的要求，各自将原材料和零部件送往制造商的生产线或装配线的供货模式供应商们在地理上坐落在不同区域，彼此之间没有联系。基于分布式的供应商供应模式存在的问题供应商投资巨大后期管理成本高导致供应方和需求方之间紧张的矛盾关系供应商各自为政而导致的严重缺料的现象。  
頭條萊垌