

本文目录

- [适合创业的小项目？](#)
- [如何自己创业挣钱？](#)

适合创业的小项目？

- 1、早餐店。民以食为天，无论是白领还是学生，每天对早餐的需求都是非常旺盛的。而且早餐店投入小，回报高，只要辛勤努力，创业致富并不是梦。條萊垰頭
- 2、烧烤店。不都说一顿烧烤解百愁呢，这也说明烧烤在百姓中的受欢迎程度。开一家烧烤店，前期投入少，客源多，非常适合小投资者创业。萊垰頭條
- 3、臭豆腐店。很多开在学校附近的臭豆腐店都非常受欢迎，经常是人头攒动排队等着买臭豆腐。而且开一家臭豆腐店需要的启动资金很少，客源又多，挣钱不是难事。垰頭條萊
- 4、奶茶店。说到最受大众欢迎的饮品，一定要数奶茶了。开一家奶茶店不光有扎实的客源，而且利润也高，是非常适合穷人投资的小项目。萊垰頭條
- 5、麻辣烫。无论是白领还是学生，对于麻辣烫都是没什么抵抗力的。下班放学途中，吃一碗麻辣烫都是很幸福的事情。而且麻辣烫投资小，盈利高，很适合穷人创业。條萊垰頭
- 6、煎饼摊子。煎饼是最受学生喜爱的食物了，庞大客源让煎饼摊子每日的盈利都非常可观。投入少回报高，很适合穷人投资。萊垰頭條
- 7、串串香。串串香是最近很火热的创业项目，门槛低，回报高，每天盈利个小几千都是可能的。萊垰頭條
- 8、冒菜店。四川冒菜口感出色，深受广大群众的喜爱。冒菜店投入少，单天保证能有七八百的收入，非常适合穷人创业。垰頭條萊
- 9、冷饮店。冷饮店无论是卖沙冰还是卖雪糕，都能吸引很多顾客。前期投资少，每天能保证四五百的利润，非常适合穷人投资。垰頭條萊
- 10、自助小火锅。自助小火锅吃起来方便，而且口感好。对于设备要求也低，每日能挣一千多，很适合穷人创业开店。垰頭條萊

如何自己创业挣钱？

这个话题，因人而异，从3个方面思路：

一，何为赚钱(初心，对钱的认知)

赚钱，挣钱，生钱，就是完成产品(服务或资源)与货币的交易过程。

钱对每个人的意义，除了基本生活保障，还有让自己和家人过得更幸福一些，同时可以帮助别人(慈善)

那么，赚钱初心是先利人后利己?还是损人利己?还是损人也不利己?

二，一定要自己创业才能赚钱么?

我对大众创业万众创新有歧义，有误导的成份。

好像处处都是黄金一样。

把创业=就业，是有问题的。

我个人认为：

我们先给别人挣钱，在别人的平台上以老板心态工作，不计较，以业绩为导向，为了个人综合能力提高而工作(积攒赚钱的能力)

试想:如果在别人的平台上(风险很低)都不能有所作为，天真以为能自己起个盘投个身家(100%风险)，能干得好?你觉得呢?

三，没干过销售的创业赚钱，可能性极低!

回到赚钱的本义，就是交易，就是销售

如果不懂销售，不懂市场，不懂财务，不懂带团队，不懂风险管控，不懂法律，不懂理财，试问成功的有几个(傻子瓜子是典型)

更何况，带团队就是销售我们的愿景

所以，当下，你能为别人赚钱，他日，你才有赚钱的能力!

建议:创业前可以参加当地SYB创业学习班(政府举办的，免费)