在惠农网上

有这样一位商家

3年时间

从“-4000元”的新手

做到了年销1800万元的竹制品“大佬”

他的生意经

他的成功路

他的财富密码

今天

就由他现身揭秘

惠农网竹制品商家雷明

我叫雷明，来自湖南省
衡阳市耒阳市。我的家乡盛产竹子，附近就有美轮美奂的蔡伦竹海。

几年前因为表妹结婚，原来一直在深圳做手机生意的我，回乡参加婚礼。回到了久别重逢的故乡，我发现，我们这里的竹子简直是一笔亟待挖掘的宝藏

。那个时候，乡亲们卖竹子大多走线下传统渠道，销售范围有限，拓客的成本也很高。

我就想，竹子能不能像手机一样，卖到网上去？

于是，我一边到广东那边跑生意，一边在网上找客源。而我与惠农网结缘，来自一次奇葩经历。

2019年，我刚做竹子生意不久，还是一个萌新。有一天，QQ上有人加我好友，说要找我买货。在交谈之间，我稀里糊涂地就转给他4000元，结果被骗了。

当时生意刚起步，手头也没赚什么钱，心里气不过，就不停地在网上找人。结果，搜来搜去，就搜到惠农网，这才知道原来还有专门做农产品的交易网站。

一时好奇，我就注册了惠农网。刚开店，也不知道怎么运营店铺，每天也没啥动静。后来，惠农网的工作人员联系到我，向我推荐农批通会员业务。抱着试一试的心态，我就加入了农批通会员。

搜索推荐、产品置顶、广告位优选
等会员服务，让我的店铺明显流量增多，询单量和下单量也与日俱增。在惠农网上，我收获了来自天南地北的订单，建立起了稳定的客户渠道。

今年，是我注册惠农网的第3年，也是成为农批通会员的第3个年头。我的竹子源源不断地发往广东、河南、新疆、内蒙古等地，仅在惠农网平台线上销售额就达到了近190万元，更获得了遍布全国的客户资源，将一季的生意做成了四季，年销售额达到1800万元。

雷明的惠农网店铺

家乡的竹海美景，因为电商，变成了致富密码。我不仅自己做出了一番事业，也通过雇佣人力的方式让乡亲们多了一份收入。

这就是我的创业故事，也是我与惠农网的故事。

农批通在手

致富路上走

惠农网上

雷明这样的商家还有很多

他们加入农批通

用好农批通

在线上开创了一片新的天地