

商业承兑汇票贴现是指持票人将未到期的商业承兑汇票转让给银行，银行在按贴现率扣除贴现利息后将余额票款付给持票人的一种授信业务，商业汇票持有人在资金暂时不足的情况下，可以凭承兑的商业汇票向银行办理贴现，已提前取得贷款。



比如说你是一家生产西装的公司，卖了一批货给商场，总价值是10万块钱，但是商场付给你的并不是现金，而是给了你一张6个月的商业承兑汇票。意思就是说在6个月之后，你才能拿着这张商业承兑汇票去银行把它兑换成10万块钱的现金，但是这个时候你要想向你的上游，也就是卖布的商家进货，而对方只收现金，那怎么办呢？

你得去银行告诉银行说想提前把这张票兑换成现金，银行也同意了，但是银行要扣利息，就比如说你的票面金额是10万元，扣除利息和费用合计共收6000块，最终你拿到手的现金是94,000，这整个过程就是贴现。所以呢，商票贴现可以简单的理解为自己贴钱提前拿现金，所以不到万不得已，不要贴现。



贴现除了银行之外还有贴现公司，
运作模式也分为两
类：其中一种是直接参与票据交易，
赚取买卖利差；另一种则是提供票据买卖信息，收取手续费和佣金。

具体表现如下：

（1）直接参与票据买卖，赚取利差；

作为主流模式，其占比达到了90%，票据中介不仅给银行介绍票源，他们还会直接参与票据的买卖。具体流程如下：

- a.票据中介先注册空壳公司，在银行开立账户；
- b.他们利用自己掌握的空壳公司，将从企业买入的票据背书到空壳公司；
- c.然后伪造虚假的商品交易合同和增值税专用发票

，以空壳公司的名义到银行办理贴现；

d.获取贴现资金后，扣除利差或手续费后把余款打入持票企业账户。

（2）提供票据买卖信息和交易撮合

这种模式主要是收集和发布交易信息，然后撮合票据买卖交易。



比如说恒大

的一张10万的商业承兑汇票，按照现在市面上收集的数据，是五折以下，按五折来说就是五万块钱，如果恒大这边兑付了，那他们就能赚5万块钱，不过这个风险也很大，恒大如果破产，一分钱都赚不到，还往里面贴了五万块钱。不过这个时候对于我们的持票人来说是有风险的，他们就会行使追索权，把他的前手全部起诉，这样原本的持票人就会变成背书人，承担连带责任，如果开票人还不上钱，那么银行会把所有的背书人，保证人，承兑人的账户都冻结直到欠款还清。所以小编一直都是建议除非到万不得已，不要轻易把自己的商票卖出去，因为你不知道，什么时候你的账户会被冻结，里面的钱突然就没了。

那么手里有商票的朋友会问，如果没到期，但是我急用钱怎么办？如果是你，你会怎么做？欢迎在评论区留言讨论。