现金既然是速动资产,为什么不能提高速动比率?书上说,大量使用现金

速动比率=速动资产/ 流动负债×100%

“速动资产”是指货币资金、短期投资、应收票据和应收帐款等各项可以迅速变现的资产，不包括存货和待摊费用。

速动比率一般以1：1为理想。

采用现金销售的商店,几乎没有应收帐款,速动比率大大低于1很正常,相反,一些应收帐款教多的企业,速动比率可能大于1。出现这种现象的原因如下：

采用大量现金销售的公司，一般不会让现金就存在银行里，它往往更多地批量购买存货或者进行其他的投资，这样速动资产就会减少，而采用应收账款，应收账款不能用于购货等，它又属于速动资产，所以可能会由于应收账款很多而造成速动比率高，相反采用现金销售的公司由于现金作为他用，而往往使得速动比率较低。

怎样理解销售现金比率？

销售现金比率销售现金比率，即经营活动现金净流量与同期销售收入总额的比值，它能够准确地反映企业每实现100元的销售收入，收到的净现金是多少。其计算公式为：

销售现金比率=(经营活动现金净流量+销售收入总额）×100%

其中，销售收入总额=主营业务收入+其他业务收入