

逆向思维：如何用最简单方法，赚到你人生的第一桶金。

经常有人疑惑，都说赚到第一桶金，赚多少钱才算是第一桶金？

这些玩意，其实你关注错了重点，重点不在于“金”，而是在于“第一桶”。

就好像知信行者记得有个网络段子，说是和朋友出来聚会喝酒，最重要的是什么？

有人说是要看吃什么？

有人说重要的是要看和谁一起吃？

还有奇葩些的说是最重要看谁最后结账？哈哈。

提问者总结说都不是，出来聚会最重要的是你要先“出来”，你不出来啥都是放屁。



赚钱这件事也是如此？

你能赚到多少钱不重要，重要的是你能找到自己赚钱的第一个“捅”。

知信行者说白了，就是你要找到那个最适合自己的赚钱的“事”。

许多人最大的问题，就是一辈子只会上班打工，一旦离开打工的单位，根本就不会自己赚钱。

比如，知信行者原来就是打工多年，更换过无数单位，做过几乎所有社会中最底层的工作。

直到两三年前开始学习个人网络布局赚钱，不依靠任何人，就靠自己赚钱的方法。

普通人就是这样，先不说赚钱多少？

你只有先让自己找到第一种赚钱的方法，你才能赚到自己的第一桶金。

这个“金”可大可小，可多可少，哪怕第一桶金赚钱不多？



只要让你找到适合自己的第一种赚钱方式，后面再赚第二桶金，第三桶金，就相对简单多了。

所以知信行者告诉你，最关键事情就是首先找到你第一个“桶”，而不是在于金额的多少？

比如做这个自媒体，一方面输出你头脑中的价值，持续积攒你的粉丝群体。

当你积累了一定粉丝数量的规模，自媒体平台就会自动给你的作品搭配广告。

你的文章流量可以赚钱，有人点击你文章广告的链接，你也能赚钱。

有些博主粉丝数量巨大，仅仅一篇软文报价就动辄几千上万元。

另一方面，你也可以把粉丝引流到后端，对接你的其他项目赚钱，都可以。



都是成年人，甭扯蛋，不懂就去问，不会就去学，这些东西本质上都不复杂。

知信行者当初也是自己摸着石头过河，遇到实在到处搜索也搞不明白的问题，就去虚心请教。

找到同领域内的大佬，直接一个大红包飞过去。

打扰你十分钟，请教几个问题，红包是请你吃饭。

一般大佬只要回复，最多十分钟，解决困扰自己已久的几个问题。

你要知道花钱购买大佬一年的经验，就等于节省了自己一年的摸索时间。

不管是自己摸索还是向高手求教，你只有一个目的，那就是找到自己的第一个“桶”。

当你真正赚到自己的第一桶“金”，后面的事情就都简单多了！

关注知信行者，私信【电子书】。

免费赠送两份颠覆人性密码内幕的电子书，十个人看过，或许只有一两个人才能真正赚到钱。