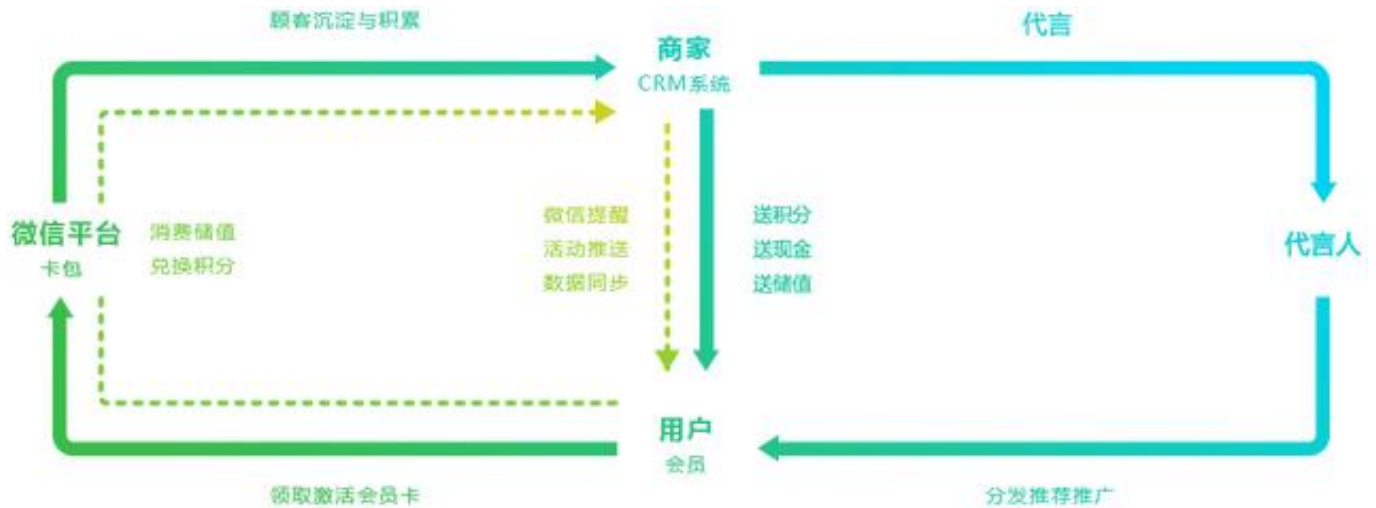


微信会员卡管理系统是要收费的，系统收费也存在很大的差异，一般来说从几千上万，甚至数十万的都有，并且根据服务模式saas软件都是按年收费的，通俗的来讲我们也可以称之为服务费或者年费。



如今门店管理会员越来越方便，通过门店会员管理系统的简单设置，就可以实现用户会员卡与微信的绑定，微信会员卡管理系统是要收费的，系统收费也存在很大的差异，一般来说从几千上万，甚至数十万的都有，做法：一般有通用方案，与定制版方案，定制版则需要根据商家具体要求来开发。

	未认证订阅号	认证订阅号	未认证服务号	认证服务号
微信会员卡	✓	✓	✓	✓
微信商城	✓	✓	✓	✓
积分商城	✓	✓	✓	✓
微信卡包		✓		✓
自定义菜单		✓	✓	✓
关注回复/关键字回复	✓	✓	✓	✓
线上微信支付				✓
线下微信支付/支付宝支付	✓	✓	✓	✓

商家使用这套微信会员卡管理系统，也无需担心客户难沉淀的现象，可以在公

众平台后台无缝连接会员卡，实现营销信息的快速触达，通过直连公众号、查看附近门店、自定义入口灵活配置，让商户无需开发也能进行客户的沉淀、管理和精准营销。



目前国内也有宣传免费版会员管理系统，这几年互联网发展迅猛，靠的基本是免费套路，大多数商家也都明白了，免费的才是最贵的，没有明说的价格，就是以后可以随便收取不同的费用。

所以仅适合学

习基础起步型的客户，同时

不支持微信会员卡或者支付宝

会员卡功能非常单一且客户数据不支持导出客户数据属于平台方所有，针对只需要管理会员的店铺进行使用，主要针对会员的积分，折扣进行管理。

门店商家为什么要做微信会员卡



店铺拉新获客难、转化难、留存复购难问题一直是商户的揪心点



线下店铺会员营销难，无法实现会员裂变式增长



线下门店活动很难启动，且活动覆盖范围有限



入驻某团年服务费过万，推广费高但效果不佳，商户运营成本逐年增加



线下会员等级无法体现，会员尊贵感很低



传统会员卡是磁卡模式，客户大多不留卡只留手机号，实体卡容易丢失。

微小客会员管理系统，这套系统除了会员登记外，还包含顾客扫码支付和扫码即会员，扫码即分销员，等诸多操作都支持微信扫码完成，并且会员购买卡，或领取积分，领取优惠券后，会自动进入顾客的微信卡包，商家什么都不用操作，顾客下次消费，扫码就能使用，非常方便，商家可以根据需求，创建不同类型的电子会员卡，如储值卡，计时卡，计次卡，折扣卡，权益卡。

微信会员卡与传统会员卡相对有以下优势：

- 1、节省资源，无需提前印制；
- 2、通过会员卡、公众号与商家会员联系起来，可随时进行商家与会员之前的会话，从而达到会员的高沉淀与高粘度；
- 3、会员卡直接同步到微信卡包，方便用户管理；
- 4、本会员系统有独立的页面入口，可方便商家举行其它商业活动；
- 5、与微信卡包全面打通，实现储值、积分的同步管理；

6、通过微信支付可方便用户的会员在线充值、扫码支付等业务；

7、云端系统，无需安装软件，只要有网络就可以通过浏览器进行会员卡日常业务的操作。