

目前社会上的私家车已经很普及，不论是城市还是农村，几乎每个家庭都有一部小轿车，而在有车族群体，却有些人连工作都找不到。那么，一个人、一辆小轿车，现在有哪些可以挣钱的途径呢？我这里给大家推荐几条，仅供参考。



练摊

由于经济形势不太乐观，当下在一二线城市，开小车练摊的人有很多，这其中有一些是追求自由的年轻人，也有一些是找不到工作的失业者，作为一种营销场景，开轿车摆地摊也确实是低成本的一条挣钱途径，因为不要房租、水电费、物业费等，况且很方便。

目前市场上适合开小车流动摆摊的产品非常多，譬如库存鞋、玩具、车载用品、土特产等等，这其中如果能有一种产品被卖成爆款了，那短期也能让你赚到盆满钵满，总之，一个人、一台车，整天混在市场上，暴富的机会就很多。



速递

一个人有一辆小轿车，如果短期内找不到合适的挣钱途径，就可以选择做速递，这也是赚快钱，赚现钱的办法。所谓的速递，其作为物流行业的项目之一，就是一对一的加急快

递业务，目前社会上做

速递业务的平台比较多，什么跑腿、闪送、同城、宅急送等，这些都是。

一个人开车做速递，因为是自己车，其他就不用投资什么钱了，也就是凭个人劳动赚钱，赚多赚少全靠自己努力，但肯定是没有风险的，比较稳妥。



出租

这条挣钱途径最简单，就是你把自己的车辆挂靠在一些租车公司，有业务就跑，没业务就闲着，车辆也不耽误自己使用或者做其他业务赚钱。另外也可以选择和社会上的一些婚庆公司合作，租金每个月不论多少，总会是有一部分收入的，关键还不用自己烦心。

现在社会上有许多私人豪车，都是和本地的婚庆公司有合作的，国人要面子，特别是结婚这方面，几乎是都不怕花钱。所以，对于有车族而言，这也是一条比较稳妥的赚钱途径，特别是豪车。



网约车

目前市场上的网约车平台非常多，一个人、一辆车，就完全可以选择在平台注册跑网约车。现在有许多人说开网约车不挣钱，事实是因为自身的懒惰。据我本人调研，在一二线城市，如果一个人自己有辆车，跑网约车一个月怎么也有万把大几千的收入。

当然，
现在市场上的
网约车，大部分是以新能源
为主，特别是在南方地区，新能源车
优势明显，和一般的燃油车相比较，肯定是多赚钱的。



综上所述，一个人、一辆小轿车，市场上其他还有很多条赚钱途径，譬如跑业务、做经纪、企业承包等等，只是以上我列举的这几种，做起来赚钱比较简单，很容易操作，仅供参考。今天就和大家分享交流这么些，感谢阅读。

我是实体经济守望者，搜索关注“实体经济守望者”。有更多创业知识和项目，大家一起分享。