

15万的车，4S店之所以只开13万的票，原因很简单，这样可以节省他们的增值税。

很多人都说4S店把发票开低，这样可以节省购置税，另外对保险、对二手车买卖都会有影响，这完全就是扯淡，我们来一一反驳一下。

1、购置税跟发票价无关。

4S店在向大家建议少开发票金额的时候，最常用的话术就是可以少交购置税。

但这都是骗人的话，买车购置税跟发票价完全没有关系，车管所系统里面本身就有个参考价，这个参考价会根据厂家的裸车报价上下浮动，同一款车型购置税的计算都是在这个基础价上进行计算的，跟发票价没有任何关系。

不会因为20万的车，你开15万的发票，然后就可以少交几千块钱的购置税了，如果车管所的备案价是20万，不管你是开20万的发票还是10万的发票，最终都是按20万来计价的，你想逃都逃不掉。



2、保险跟发票金额也没关系。

这个保险肯定少不了，除了交强险之外，大家还要交商业保险，而商业保险是多少？每家保险公司报价都不一样，而且同一家保险公司你选的保险项目不一样，最终的价格都不一样。

而保险公司在报价的时候并不会去看你的发票，保险公司只会看三个数字，第1个就是你的车型、第二看你的车架号，第3个看你的车牌。

通过这三个数据保险公司就可以知道你车的售价是多少，以及出险和理赔情况，然后他们就可以根据系统的一道算法给出一个报价，不同报价对应的理赔金额是不一样的，跟你车的发票金额没有关系，保险公司也不会看你的发票。

而且从实际情况来看，不同保险公司报价差距会比较大，比如我们家的车这段时间刚好要交保险，有的保险公司报了是6800，但有的保险公司报的就是7000多，相差可以达到1000块钱以上。

而且这个价格并不是固定的，因为竞争比较激烈，你甚至可以跟保险公司自己谈价，有时候他们还会给予一定的优惠。



3、二手车跟发票也没关系。

我看很多人都说二手车贩在收购二手车的时候会看发票，这些人一看就是没卖过二手车的，二手车贩在收购车辆的时候，只会看你车的状况，基本不可能看你的发票，这个车新车值多少钱，二手车值多少钱，他们比4S店还要清楚，还用得着看发票吗？难道没有发票二手车就卖不出去吗？

我前几年刚好卖了一部车，当时手续很简单，某平台的检测人员直接过来看车的基本状况，看发动机看外观等等，至于他们看什么我也不知道，反正看了大概七八分钟，他们就给出了一个估价。

但这个估价肯定是按最低价报的，所以我们也跟他讨价还价，最后通过讨价还价，在他们报价的基础上多出了1万多块钱。

而且在卖这个车的过程当中，我们并没有提供原来的购车发票，因为都找不到了，由此可见，二手车买卖跟发票金额开多少也没有关系。



那既然发票金额跟购置税跟保险跟二手车买卖都没有什么关系，为何4S店还要强烈建议客户开更低金额的发票呢？其实这只不过是为了4S店自己着想而已。

4s店每卖出一部车都要缴纳增值税，目前汽车销售的增值税是13%，而且计税的标准以4S店开出的发票为准。

假如一部车15万块钱，4S店要交的税费就达到3900元，但如果4S店开票金额只有13万元，对应的税费就只需要交1300元左右，这样就可以节省近2600块钱的税。

如果这个4S店一年能够卖出是1000台车，那光是节省的税费就可以达到260万左右，这可不是小数目，这也是为什么4S店极力建议客户减少开票金额的重要原因。