

一家企业如果营业收入很高，是不是就会赚很多钱，先不说成本问题，如果这里的营业收入都是以白条的形式存在的话，那么这些收入能不能要回来也会存在一个问题。这里的白条相当于财务分析中的应收账款，今天就来介绍一个指标，用来说明怎么判断企业处理这种白条效率的指标。



## 应收账款周转率的概念

应收账款周转率是指企业主营业务收入与应收账款平均余额的比值，其中应收账款平均余额是将期间的初期应收账款额加上期末应收账款额除以2计算得来的，一般来说，应收账款周转率越高，白条变成现金的速度就越快，企业收回现金用于继续经营的效率就越高。

一般优质企业的应收账款就比较低，比如贵州茅台

2021年应收账款周转率为无法计算状态，那是因为该企业产品太畅销了，应收账款为0导致的。



## 应收账款周转率的使用

1. 应收账款周转率越高，营业收入的资金回笼效率越高，资产的流动性也就越高，短期偿债能力也就越强，是一个分析企业经营效率的重要指标。
2. 优秀的企业应收账款在营业收入中的占比会比较小，在同行业比较时可以选择该指标较高的企业。
3. 不同行业对于应收账款周转率的判断是不一样的，比如零售行业，日常用品行业的应收账款周转率就比较高。



## 应收帐款管理的重要性 头条@财富进阶成长录

4。  
该指标  
如果出现异常  
情况下，需要从如下几个方面思考：首先是不是企业的信用政策有所改变，比如换成了积极的销售策略，允许赊账卖货。其次，企业是不是准备开拓新的市场；第三，企业是否改变了战略，需要尽快销售处理掉老产品；最后就是最差的一种情况，企业的产品进入了滞销阶段。

5。如果企业为了销售签订长期契约或者采用分期付款的方式都会影响应收账款周转率。

总结一下，应收账款周转率就是主营业务收入和应收账款平均余额总额的比例，是衡量一家企业经营效率的重要指标，该指标越高说明企业回笼营业收入的效率越高，短期的债务风险越低。如果该指标发生异动，需要判断，企业的信用政策，市场拓展，经营方针是否发生了改变，否则就有可能是该企业的产品竞争力出现了下降，企业需要进行赊账销售。