

使用返利软件的朋友，多数都是奔着省钱的目的。

对于没了解过的朋友，不知道省钱的原理，那肯定是不敢去尝试的。

今天我就给大家分享一下

购物返利，你应该知道的几点

第一点：返利不是天上掉馅饼，而是一种推广方法

返利主要体现在网上购物，返利软件就是提供商品隐藏优惠券和返利。而优惠券和返利恰恰是省钱的原因，只要明白了这二者的由来也就明白了返利只是一种推广方法。

优惠券和返利都是由店家后台设置的，返利平台只是负责推广发放。商家设置优惠券和返利是为了主动进行推广，而做出的一种让利行为。

大家都知道商场超市为了销量做促销总能吸引顾客的光顾，但网上商家想做促销，除了自身平台的满减活动，通过三方推广平台（也就是返利平台）进行让利推广就成了常见的促销方法。

第二点：返利平台不卖货，商品质量和售后销售享受相同保障

只要是在返利平台购买的某宝，某东，某多多平台上的商品，商品质量和售后保障跟直接在某宝，某东上是一样的，因为返利平台只是优惠券和返利的推广者。

第三点：不是每件商品都能省大钱

很多朋友接触返利软件，刚用几次就嚷着省钱太少，不愿使用。

省钱金额=优惠券金额+返利金额，有些商品不急着促销，商家设置的优惠券和返利就会低一些，或者不设置优惠券和返利，更多的是商家结合着商品的利润和库存的多少进行设置。

所以不同的商品或者不同的商家，设置的就不同，甚至同一商品或店家在不同时间设置的也不一样。所以有的商品能节省几毛或几分，有的商品能节省几十几百或几千。但不管多少，节约总是从小的做起的。

有兴趣的可以私信我。