

很多

朋友买二

手车的时候喜欢现

在网上看下车辆的行情和价格，比如

闲鱼58同城

懂车帝什么的，规模较大的二手车

电商比如瓜子优信人人

车等等，在当时可谓是广告满天飞拿钱砸市场，虽然现在没有当年风光了，但是毕竟这些平台都是比较大的，车源也比较多，很多朋友还是喜欢在这些平台上找车源，那这些网络平台究竟怎么样呢？



首先说下闲鱼这个闲置物品联系平台，这个平台是非常不错的，不论是买方卖方，闲鱼是都不收取费用的，真正做到了没有中间商赚差价。闲鱼上面车商和个人卖家都有，也可以发布求购车型的帖子，让更多人看到，从而增加成交几率。闲鱼上面个人车源是非常多的，有一定几率在上面捡到便宜，但是一定要自身够专业才行，如果是个小白那么建议找个有经验的师傅现场交易。



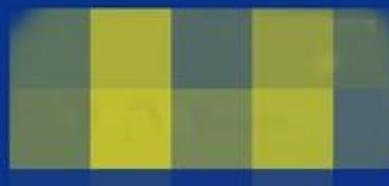
然后是瓜子和优信

之类的二手车电商平台，这些平台上面的车源都是经过多项检测的，是有质量保证的，车源也比较全面，但是有很多杂费。瓜子平台上的车都是二手车商的车源，瓜子通过自身品牌影响力把这些车源发布在平台上，同时向二手车商收取会员年费，如果有客户购买，瓜子会收取车商服务费推广费等等，然后会向买方收取物流费过户费等等，如果买家综合一下费用，那么车辆的综合价格就会非常高的。



在者汽车之家

懂车帝之类的，他们是不收取买家费用，如果车商想要入驻平台，就要交会员费。这上面也有比较划算的车源，但是车况平台不做保证，需要买家自行甄别，不过现在二手车检测也非常方便，只需要几百块就能做一个全面车况检测，并且还出具第三方检测报告，支持90天回购计划。



# 二手车直卖网

个人直接卖给个人，没有中间商赚差价

以上就是几种二手车网络销售渠道的优缺点，希望对您购车有所帮助，如果您觉得这篇文章对您有用，那么请点个免费的小心心支持一下我们~