银行喜欢什么样的客户？

1.年龄22周岁—50周岁

2.有固定工作，有工作地址，有稳定的收入

3.有车有房

4.有过一张信用卡

银行喜欢什么样的客户？

1.无工作

2.年龄未满18周岁或者已经超过55周岁

3.没有单位固定电话，地址

4.没有收入

以下是银行限制申请的行业：

银行限制申请的行业，我们要避免填这些：

一、 娱乐行业：KTV、电玩城、网吧、酒吧、美容院、舞厅、夜总会等

二、高危行业：高危行业的一般从业人员（例如煤矿工人、货车司机、出租司机、安保、直销、传销等）

三、自由职业：流动性强的自由职业者（例如无证/流动商贩、非固定收入的推销员、代理员、散发小广告人员、个体经营、麦当劳兼职等）

四、机关单位：主要指军队、公检法机关

一、白户

白户就是从没有在人行
有过个人信用记录的用户。一般白户申卡
会较为困难，因为银行无法通过看你的信用情况来决定给你批卡。白户，要以资质取胜。选客户的工资行来办信用卡，有房有车，在填资料的时候一定要写上去。

推荐银行
：招商，虽然招商需要业务员一对一，但是只要资质过得去，下卡都是没问题的。

二、资质不好的客户

没有稳定工作，无社保公积金
，无车无房.....这些就是资质不好的客户。一般这样的客户就称为三无人员，可以试试，先向银行存钱，制造流水。工作的话建议让客户去找一个，只要能填信息的那种就可以。

推荐银行：短期内不推荐线上办理。

三、资质好的客户

稳定工作，有社保公积金，有车有房，年薪高，最好是在国企工作，这就是资质最好的客户。像这样的客户无论什么卡都是好下的，他们有一个诉求就是额度大。

推荐银行：平安、广发、华夏、光大。资质特别好的就直接办白金卡，额度高。

四、征信查询次数过多

一般这类客户因为短期间内想要申卡但是申请不下来，就会自己随意申请信用卡，导致自己的征信被银行查花了。针对这类的客户，需要先让客户缓一缓，暂停一段时间的征信查询再来申请信用卡，如果他自己有信用卡，最近可以用这张卡做正常的交易，正常的还款。

推荐银行：可以尝试最近没有申请过的银行，同一家银行最好间隔3个月。

五、有逾期

这类客户属于资质非常不好的客户，可以考虑不接，因为银行一般是不会通过的。如果是短期内的逾期，可以让客户向银行提交一个非恶意逾期声明，这个直接联系客服问下流程。还款之后，再来申请信用卡。

推荐银行：有逾期的通过率低，不论是哪家银行。

六、名下有多张信用卡

这类客户自身的资质不差，但是要小心2点，是否有逾期，信用卡负债情况如何。信用卡负债就是持卡人已用的额度/信用卡自身额度，如果这个比例过高，就表示这个客户的负债率高，也可能导致信用卡通过率降低。

推荐银行：首先降低负债（还款）其次选择对于负债不怎么看重的银行。

七、名下有车有房

这类客户有车房的资源，办卡也比较简单，可以找一些有车主卡的银行，会比较好下卡，而且有车额度也会更高一些

推荐银行：平安，中信，兴业，广发等

填写申请表的技巧

信用综合评分表

1 年收入	评分	2 就业情况	评分	3 年龄	评分	4 银行账户	评分
少于 15000	2	自我就业	-5	20 岁以下	-5	无	-8
15001-25000	5	非熟练体力活	0	20-21	-1	1 个	0
25001-35000	10	熟练体力活	3	22-24	3	2 个	6
35001-45000	16	文职人员工作	6	25-30	7	2 个以上	8
45001-60000	21	管理性工作	12	31-40	10	5 私人电话	评分
60000 以上	24	专业工作	18	41-50	14	无	-3
				50 岁以上	12	有	5
6 住房	评分	7 工作持续时间	评分	8 信用卡数量	评分	9 居住时间	评分
住房	1	少一 6 个月	0 分	无	-4	少于一年	0 分
房屋抵押	10	0.5-2 年	3	1-4 个	10	1-2 年	3
自己房屋	18	2-5 年	10	4 个以上	-4	3-5 年	9
9 其他	0	5 年以上	18			6-10 年	13
						10 年以上	17
10 信贷历	评分						
无	-4	信贷历史优秀	20				

www.docin.com

1）婚姻状况

◆30-40岁，已婚已育 > 已婚未育的评分，已婚未育 > 未婚的评分。

◆18-30岁或40岁以上经济状况不好，最好不填已育。

（经济不好/年龄不当，孩子会被看做拖累）

2）职务与收入（重要）

谨记一条原则：根据年龄填职务，根据职务填收入。

职务尽可能填写：人事类、财务类、行政类，偏内勤的工作，切忌不要填写销售类。

年龄	职称	年收入
20-29	主管	10万（左右）
30-39	经理	15万（左右）
40-49	总监/副总	25万（左右）

40岁没有资产的按照经理填写。

3)个人手机号（重要）

手机的归属地最好是申请地，时间使用越长越好。绑定银行卡，支付宝，微信的平台的手机号会加分。

4)学历信息 （重要）
学历一栏中显示的是文盲，这绝对是致命的。如果你的学历信息是大专以上如实填写，以下填大专。

5）财力证明信息（重要选填）
提供的财力越多额度越大，如果你有：房、车、存款、保险、理财、定期等尽量都提供出来。

6）住宅电话
家庭座机能够证明你居住的稳定性，若有条件不妨办理一个。

如果是纯白户或三无人员申卡，在包装资料前不要去乱申请，会造成后期的信息不对称。

6）住宅电话
家庭座机能够证明你居住的稳定性，若有条件不妨办理一个。

7）住宅地址
从评分来说，自有住宅无贷款 > 自有住宅有贷款 > 单位公寓 > 租房。如果没买房，不妨写自己在老家的地址。

8）邮寄地址
一定要填写自己的工作单位的地址，会加分。

9）联系人
第一联系人填写自己的直系亲属，老公/老婆，爸爸/妈妈，如果已经不在了，可以填写兄弟姐妹，以此类推。第二联系人填写自己的同事。

正确方式应该是 先打造自己的资料，再选择银行卡，其次是卡种。之后每次申请信用卡时保持大方面的资料不变，优化小细节即可。只有这样自身的信息才能体现得更加稳定，不管是对之后的申卡还是申请网贷都是非常有利的。

白户如何提高下卡率

从商业银行下手

四大行的门可不是那么好进的，选商业银行作为首卡是白户不错的选择，因为此类银行希望客户能够在他们家办卡，有业务来往。

管住手，避免多次申请

千万不要短时间内申请太多信用卡！每申请1次，征信上就会有1次记录，如果银行看到你申请了10家都没批，他就会考虑你是否有这个资质了。所以给一些急用钱，疯狂申卡的卡友提个醒，如果你之前有这样的情况，建议养3个月或以上再去申请，这段时间内可以多学学信用卡的知识。

切勿盲目申请高端卡

其实很多卡友在申请的时候也不知道自己申请的是1张白金卡，结果硬件不达标秒拒。

给卡友的建议就是，你
看这些卡的名字和介绍处有没有提到白金卡
的字眼，或者直接申请名字后面是白金卡字眼的。

看看银行主页推什么

要先瞄准银行的主推卡，下卡才能更顺利。除非银行放水推新卡（金卡）的时候，你才有机会申请金卡哟。

钻银行“空子”

银行一般在年底和季度末的时候加大批卡的力度，因为会有业绩压力。3,6,9,12月是好时节，同样，年中年末的机会也别放过！

晒出你的实力

让银行知道你的还款能力，最好申请你发工资的银行发行的信用卡。我在9月份转正之后正式办理了工资卡，光大银行
的，所以后面我申卡的时候就是选的光大银行。

资料填写要注意

填写资料的时候要注意一些技巧，工作单位和电话要如实填写，地址电话这些越稳定越好。

学历《本科以下学历，写大专下卡率高》
婚姻状况《已婚下卡率高》
住宅地址《一定要详细精确到门牌号》
住宅状况《最好是自购》
单位地址《越详细越好》
单位电话《固定电话》
职务《详细点》
年收入《上班族不能低于10万》
卡片寄送地址《最好是单位地址收卡》
亲属关系《填写配偶更好下卡》
紧急联系人《同事，有该行卡的更好》
电话《填写保证能接到的电话》
关系　《同事下卡率高》

以卡办卡

如果已经有过信用卡的朋友们，以卡办卡是个非常具有参考价值的方法，特别是用已有的四大行卡去试着申请商业银行的信用卡，往往有奇效。（未完待续）