

红网时刻3月2日讯（通讯员 刘晓敏 李栋）2022年2月，中国银保监会办公厅印发《中国银保监会办公厅关于扩大专属商业养老保险试点范围的通知》（银保监办发〔2022〕13号），自2022年3月1日起，专属商业养老保险试点区域扩大到全国范围。

2022年3月1日，长沙某国企的黄女士，成为试点范围扩大后人保寿险湖南省分公司福寿年年专属商业养老保险的首单客户，缴纳首期保费150000元。

客
户黄
女士今年
33岁，在国企工作
十余年，虽然公司保障很齐全，个人
有社保和企业年金
，但是个人还是想让自己拥有品质老年生活。黄女士从公司销售人员处了解到，湖南人保寿险于3月1日启动了“福寿年年”专属商业养老保险产品销售，该款产品交费灵活、专款专用、投保起点低、收益有保障，非常符合自己对补充养老产品的需求。

人保寿险
“福寿年年”是一
款以养老保障为目的并采取账户式管
理的养老年金保险
产品，其特点是缴费灵活，领取类
型为保证返还账户价值
，可终身领取或固定期限领取。据介绍，“福寿年年”投保起点低，可专属设立个人账户管理，账户安全透明，做到专款专用、收益有保障。人保寿险根据客户需求分别打造了稳健型投资组合账户和进取型投资组合账户。客户在投保时可以按照规定选择一个或多个投资组合账户，并预设不同投资组合账户间的分配比例。在规定时间内，投资组合账户间的分配比例、转换可以变更，以便客户择优选取，科学规划养老收益，满足包括广大新产业、新业态从业人员以及各类灵活就业人员在内客户群体安全、持续的养老需求，增强养老获得感。

除养老年金外，人保寿险“福寿年年”产品还提供重度失能保险金、身故保险金保障，呵护养老体现关爱，传承财富延续保障。

人
保寿

险作为行

业第一家获得批准

销售该类型产品的保险公司，在前期

浙江（含宁波

）、重庆试点期间，实现了“签发行业首单”“保单件数行业第一”的良好推广成效。从人保寿险前期开办该产品以及扩大试点范围后的情况看，购买该款专属商业养老保险产品的客户除了有黄女士这样的国企工作人员外，也有快递公司职员、网约车司机、餐饮行业领班、售货员、务农人员等，还有经商人士、公务员、律师、公司白领、工厂负责人、保险公司精算师等。

下一步人保寿险湖南省公司将以此为起点，积极对接新业态、灵活就业人员和特殊群体的养老需求，助力老百姓获得更充足养老保障，着力提高专属商业养老产品覆盖面。

（温馨提示：关于产品中免责条款、保单风险、犹豫期内容等合同重大事项，建议您浏览中国人保寿险公司网站www.picclife.com查询完整条款。投保人在犹豫期后解除合同会遭受一定的损失。）