



今年的天气真是奇怪，都快10月底了，还来一个台风，雨打在身上冰凉的很啊，没有办法出门，就想着写一篇水贝珠宝的批发流程。

水贝

珠宝品类很多，我接触比较多的就是银饰和黄金了，其他品类有朋友做，但是平时关注的比较少，今天就聊一下银饰批发和黄金批发的流程。

水贝的珠宝批发展厅比较多，第一次来这边的话还是建议直接去几个大的珠宝交易中心直接采购，一来比较好找，二来比较集中，省时！

个人建议第一站可以放在田贝四路和贝丽北路的两个交易中心！

进交易中心之后呢，不要着急着下手拿货，先花一点时间大概逛一下，知道几楼分别有几家什么品类的珠宝批发展厅。

一般进珠宝批发展厅，店员都会第一时间过来的，一般呢会问你想要拿些什么货？有没有户名？

好多第一次来这边的客户都听懵逼掉了，户名是个什么东西？

其实呢，他问你这句话的意思就是你之前有没有在我们公司拿过货，因为珠宝批发展厅在你拿货的时候会让你留一个名字存档，今后呢你只要报这个名字就可以享受批发价，不管你是一次拿几万还是一次只拿一件货。

如果报不出来的话，就需要按照他们第一次拿货的要求才能拿到批发价，比如银饰批发的话大部分展厅第一次批发门槛都在3000-5000元之前，黄金批发展厅的话一般需要你提供营业执照，并且呢一次性拿货200克-500克。这样一来你就在他们家开户了，后续只要报你这一次留的名字就可以拿到批发价了。

中间的过程就都差不多了，有户名直接选货，没有户名需要注意要达到对方的批发要求。

银饰批发展厅的话，就需要你做一个工作，谈折扣！因为银饰有很多纯银镶嵌产品是按标价打折出售的，门市呢一般会直接报一个批发折扣给你，你沟通能力厉害的话可以适当的砍砍折扣。

黄金展厅的话，基本上就没有得砍了，一般都会会在标签上面直接标明工费多少钱一克，简单明了。

选货的过程平平无奇，导购员会跟你做一些介绍，当然主要是你自己看货架上面的产品直接选货，银饰展厅手镯之类的一般会在柜台里面，上面的标签一般都已经标明了产品的工费，其他的产品一般都在货架上面，价格的话一般都是按标价直接乘以对方给你的折扣。

选好货品之后，你还需要等待一会儿时间，她们需要把你需要的货配齐再去打单，如果现场比较忙的话，需要等待的时间还是比较久的，一般出完单之后还需要其他人员核对，包括产品、工费、重量、数量等等，所以你可以再出去去其他店里逛一逛。等好了之后她们会打电话给你让你过来付款。

一般过程当中她们会详细的登记你的资料，包括名字，联系电话，收货地址这一些，现在基本上都还会加某信，后续你要补货还是看新款都可以直接通过某信联系。

一般看产品重量，如果是大批量的银手镯这种体积比较大的，一般快递的比较多，黄金这种高价值的一般都会自己带走！

大体的批发流程就是这样，很简单！

这是老陈是个珠宝商日更的第181篇文章！