



现在随着时代的发展，越来越多的人开始倾向于通过保险经纪公司购买产品。

那究竟什么是保险经纪公司呢？如何挑选？下面学姐就以天平保险经纪公司为例，来给大家讲一讲保险经纪公司的那些事~



本文重点：

- 一、天平保险经纪公司怎么样？
- 二、什么是保险经纪公司？
- 三、如何挑选保险经纪公司？
- 四、怎么买保险？

一、天平保险经纪公司怎么样？

深圳市天平保险经纪有限公司，于2005年7月5日
在广东省注册成立，注册资本1000万元，属于资本市场服务。

天平保险经纪公司主营行业为资本市场
服务，服务领域为为投保人拟订投保方案、选择保险人、办理投保手续；协助被保
险人或受益人进行索赔；再保险经纪业务；为委托人提供防灾、防损或风险评估、
风险管理咨询服务；中国保监会
批准的其他业务（凭有效保险经纪业务许可经营）。

看了简介之后，大伙应该对于天平保险经纪公司有了一个初步的认识了吧？

二、什么是保险经纪公司？

保险经纪公司其实就是第三方机构的一种，主要职责在于为消费者提供海量的保险产品选择及保险方案搭配。

从这里我们可以发现，保险经纪公司跟保险公司是有比较明显的区别的。

保险公司售卖的是自家产品，从产品数量、种类上可能比不上保险经纪公司，这是因为保险经纪公司集合了多家保险公司的优质产品，这样能给到消费者选择的空间会被保险公司更广一些，消费者能选到适合自身产品的概率就会更高些。

保险经纪公司跟保险公司同样都是在卖保险，但是前者更能满足消费者对于私人保险需求的定制愿望，越来越成为众多消费者买保险时的首选。

三、如何挑选保险经纪公司？

市面上的保险经纪公司有很多，像明亚、盛世创富这类靠谱的保险经纪公司也不在少数。

那么我们该如何如考察保险经纪公司呢？以下几点要注意：

1、经营牌照

有无合法经营牌照，是考察一家保险经纪公司是否具有售卖保险资质的先决条件，也是能被银保监会监管的重要前提。

拥有合法经营牌照的保险经纪公司，才会受到银保监会的监督，我们的合法权益才会得以保障。

2、合作保险公司的数量

优质的保险经纪公司一般会与多家保险公司合作，从而丰富自家的产品库，售卖的保险产品就会越多。

这样一来，消费者能选到符合自身需求的保险产品概率就会越高。在选择保险经纪公司时，尽量选择合作保险公司数量多的那一家。



3、是否客观中立

优质的保险经纪公司一定会秉持客观中立的服务态度，不为了高昂的佣金而乱推产品，旨在为消费者推荐适合其自身的保险产品。

这类保险经纪公司会将保险产品的优势跟不足一一反映给消费者，让消费者有个更直观的感受进行选择。

4、服务水平

优质的保险经纪公司一般都会提供优质的服务，例如协助理赔，就像盛世创富保险经纪公司的「安心赔」服务就很不错，可以协助消费者进行保险理赔。

四、怎么买保险？

保险可不能乱买，要注意的事项有很多，例如保障期限有多长、缴费期限有哪些、适用人群有哪些等等。

不
同人
群的保险
配置方案也是不同

的，例如扮演着家庭经济支柱的成年人来说，重疾险、医疗险、意外险、寿险这类保障型保险是刚需。

而像老年人这类群体，可能就买不到重疾险跟医疗险了，可以用防癌重疾险跟防癌医疗险进行替换，搭配意外险给老人更加全面的保障。

看到最后，还有问题想私聊我们？

请搜索公众号：**【学霸说保险】**，我们会耐心逐一免费解答！

学霸说保险，为您着想的保险分析专家。

我们可以提供：产品测评、投保指南、保险规划、理赔咨询。

任何保险问题，连线我们，让你不用愁！

 **学霸说保险**
花更少的钱, 买对的保险

中立、客观、专业, 推荐最合适你的保险

关注 **学霸说保险**

有疑问搜索公众号咨询我吧