阅读下面文章之前，希望您能够在上方点个免费的“关注”！接下来您每天都能够收到免费的国际资讯哟！您的关注是我的动力~多多支持下嘛！！

很多人到现在还不知道果链究竟是什么，简单来说，果链指的就是苹果公司的供应链，这条供应链中必须包括屏幕面板供应、镜头模组供应、处理器供应等等。随着苹果越来越深入中国市场，选择的中国企业供应商就越来越多。就在去年，也就是2021年，京东方成为了苹果的屏幕面板供应商之一，主要负责iPhone13的屏幕面板制造，与韩国三星、LG成为同一屋檐下的竞争对手。

在十年前，许多企业拼了命都要进入果链，因为只要能够进入果链，虽然不能一夜暴富，一夜小富还是可以的。然而，很多人只顾着眼前的利益，却忽略了长远的发展，进入果链有利有弊，并非是一帆风顺。利在于能够在短时间内获得大量生产订单，能够得到的经济效益能够比平时提升好几个档次；弊在于中企会适应这样一种“躺平”的生活习惯，因为苹果订单数额实在太大了，很少有中企能够一边做好苹果供应商，一边顾着自己原本的工作，久而久之，中企就忘记了原本的目标，被短时间内的利益冲昏了头脑。一旦被苹果更换供应商，那就是致命性打击。

这十多年来，苹果手机从iPhone4发展到了iPhone13，这眼看着iPhone14就要出来了，苹果又开始更换供应商了。近日传来消息，苹果iPhone13显示屏供应链剔除京东方。很多人都会感到奇怪，这明明合作的好好的，为什么说换就换呢？我们来看看苹果给出的原因，苹果表示，是京东方更换了OLED的面板设计，在没有经过同意的情况下扩大了薄膜电晶体的电路线宽，所以他们才更换的供应商。然而，我们从目前的资料来看，京东方改变设计这一消息我们无法得知。

其实很正常，当年欧菲光也是合作的好好的，就是突然之间苹果就提出了解除合作，欧菲光也是直到苹果官宣，他们才反应过来。那苹果为何要频繁变脸呢？笔者认为苹果或许是在间接控制中国供应商，因为每个成为果链的中国供应商都会被苹果的大量订单冲的头昏脑涨，这样一来，苹果得到了他想要的，而中国供应商却失去了自己的初心。苹果作为全球市值最高的公司，他可以频繁更换供应商，可是我们的供应商却只有苹果一家“金主”，这就是现在的形势。

虽然苹果剔除了京东方，但是目前来看，京东方未免会失去与苹果合作的机会，就算苹果真的不再与京东方合作，那苹果也会另找一家面板设计企业，为什么呢？一旦失去了中国面板设计供应商，韩国就成为了苹果唯一的屏幕面板面板供应国，苹果这个老狐狸才不会给韩国面板一家独大的机会。